区域市场组经理

Job ID
REQ-10093271

十一月 17, 2026

China

Disponible en: Espa ñ ol | Deutsch | English | Fran ç ais | Italiano | 日本語 | Nederlands | P y c c к и й | Sloven š č ina | T ü rk | 中文

摘要

·L í der de marketing en una peque ñ a organizaci ó n de ingresos O gerentes experimentados de la subfunci ó n de marketing.
·Desarrollar e impulsar la ejecuci ó n de planes de marketing de marca con el objetivo de maximizar la cuota de mercado y el crecimiento de los ingresos en el mercado.

About the Role

Major Accountabilities

·Apoyar con aportes de marketing oportunos de alta calidad del mercado e implementar planes / proyectos t á cticos para maximizar el valor de la(s) marca(s) a trav é s de la gesti ó n del ciclo de vida

~Garantizar la presencia a largo plazo de la cartera de productos en el mercado farmac é utico de acuerdo con los objetivos estrat é gicos.
~Identificar los segmentos de mercado m á s efectivos para promocionar productos, el objetivo m á s prometedor
~Estudiar la informaci ó n m é dica y de marketing sobre los productos de la empresa para definir sus beneficios, cuota de mercado, posicionamiento relativo a los grupos objetivo de competidores, estrategia de promoci ó n de marketing de acuerdo con los grupos objetivo definidos.
~Estudiar las caracter í sticas sociodemogr á ficas de los consumidores, sus necesidades, criterios y actitudes de consumo de productos estrat é gicos.
~Planificar t á cticas de promoci ó n de productos, desarrollar el esquema, formas, m é todos y tecnolog í a de promoci ó n (plan de acci ó n, plan de medios), para implementar los t é rminos de la disciplina financiera de acuerdo con el presupuesto.
~Planificar la oferta y la demanda de productos dentro del á rea de responsabilidad, crear planes de ciclo, implementaci ó n y pron ó sticos de facturaci ó n (plan de marketing anual, pron ó stico continuo, plan de ventas secundarias mensuales).
~Desarrollar y organizar eventos, crear el nivel planificado de distribuci ó n e implementaci ó n sistem á tica de nuevos productos.
~Priorice los recursos y las actividades hacia la excelencia y establezca los procesos y KPI apropiados para ejecutar y rastrear, informando regularmente el progreso y las ideas a las partes interesadas clave involucradas. Garantizar el mismo enfoque entre el equipo de Customer Marketing.
~Apoyo al Jefe de Marketing en la construcci ó n del presupuesto anual y en la gesti ó n de la previsi ó n financiera mensual de las inversiones totales
~Notificaci ó n de quejas t é cnicas / eventos adversos / escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis dentro de las 24 horas posteriores a la recepci ó n
~Distribuci ó n de muestras de comercializaci ó n (cuando proceda)

Key Performance Indicators

~L í der de marketing en una peque ñ a organizaci ó n de ingresos O gerentes experimentados de la subfunci ó n de marketing.
~Desarrollar e impulsar la ejecuci ó n de planes de marketing de marca con el objetivo de maximizar la cuota de mercado y el crecimiento de los ingresos en el mercado.

Work Experience

~

Skills

~Gesti ó n de Activos
~Estrategia de marketing
~Comercializaci ó n de productos
~Gesti ó n del ciclo de vida del producto (Plm)
~Comprensi ó n del sector sanitario
~Experiencia en Á reas de Enfermedades Prioritarias
~Excelencia Comercial
~Excelencia operativa
~Orientaci ó n al cliente
~Agilidad

Habilidades de influencia
Habilidades de negociaci ó n
Participaci ó n de las partes interesadas
Gesti ó n de Grupos de Inter é s
Alianzas estrat é gicas
Colaboraci ó n multifuncional

Language

Ingl é s

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Marketing

地点
China

站点
Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Marketing

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6afd657a07b17525986817", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {

window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10093271

区域市场组经理

Apply to Job



Job ID
REQ-10093271

区域市场组经理

Apply to Job

Source URL:
https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-es-

es

List of links present in page

1. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-de-de
2. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli
3. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-fr-fr
4. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-it-it
5. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-ja-jp
6. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-nl-nl
7. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-ru-ru
8. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-sl-si
9. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-tr-tr
10. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10093271-quyushichangzujingli-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10093271
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10093271