Sr. Capability Building Manager - Derm

Job ID
REQ-10092990

十一月 18, 2026

China

Доступнынасвс|Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

摘要

Нести основную ответственность за стратегию и деятел
закрепления целей и стандартов в существующих команд
действующих и новых программ, продуктов и структур. Об
совершенствование компетенций по продажам и результ
систематических тренингов, оценивая уровень компете
продаж. Создаёт эффективную группу по продажам посред
ключевыми коммерческими программами

About the Role

Major Accountabilities

~Разрабатывать и внедрять программы обучения для сотр
опытных специалистов по продажам, вкл. техники продаж
проектных приложениях, приложениях продуктов и ролев
~Предоставлять материалы и обеспечивать поддержку ко
презентаций на совещ. по продажам. Разрабатывать и про
выполнения планов продаж
~Совм. с др. специалистами по обучению разрабатывать о
стратегические планы и планы действий.
~Управлять бюджетом на обучение. Анализировать данны
диагностики и активно реагировать на них; активно реа
сотрудников и сообщ. об эффективности
~Сообщать информацию о планах, оценках и достижениях р
продажам, команде старших менеджеров по продажам и ко
~Работать с соответств. персоналом и учреждениями, при
материалов по запуску продуктов д/перс. на местах. Внед
для оснащения представителей инструментами по запус
«Новартис».
~Разрабатывать контент для публикаций по вопросам об
подразделения, собирая сведения о достижениях и успе
~Разрабатывать и внедрять модули дистанционного обуч
активность команд по продажам, с использованием друг
электронное обучение, видео- и телеконференции
~Сообщение о технических жалобах / неблагоприятных со
связанных с продуктами Novartis в течение 24 часов с момент
~Распространение маркетинговых образцов (если приме

Key Performance Indicators

~Соверш-е компетенций по продажам на ур-не страны
~Факт. обучение по ср. с планом обуч.

Work Experience

Опыт работы в фармацевтической промышленности

Skills

Деловое партнерство
САПР (системы автоматизированного проектирования)
Тренерский
Требования заказчика
Обслуживание клиентов
Электронное обучение
Выездные продажи
Отдел кадров (HR)
Инсталляции (компьютерные программы)
Физика
Построение отношений
Сбытовой

Тренинги по продажам
СДМ
Навыки продаж
Программы обучения

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
China

站点
Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6afd8d3f94326420146932", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so

it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10092990

Sr. Capability Building Manager - Derm

Apply to Job



Job ID
REQ-10092990

Sr. Capability Building Manager - Derm

Apply to Job

Source URL:
https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-

List of links present in page

1. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-de-de
2. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm
3. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-es-es
4. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-fr-fr
5. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-it-it
6. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-ja-jp
7. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-nl-nl
8. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-sl-si
9. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-tr-tr
10. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10092990
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10092990