Account Manager (m/w/d) TA: Onko/Prostate Cancer

Job ID
REQ-10092466

十一月 12, 2026

Austria

Доступнуюсвс|кDeutsch | English | Espa ñ ol | Fran ç ais | Italiano | 日本語 | Nederlands | Sloven š č inaT ü rk | 中文

摘要

Gebiet: Wien, Burgenland, Steiermark, K ä rnten, Teilgebiet Nieder ö sterreich, starker Fokus auf Ost-Ö sterreich

#LI-hybrid

The Account Manager is responsible for driving the success of a priority brand in Prostate Cancer within complex accounts by addressing clinical & non-clinical barriers to patient access and enabling optimal patient pathways. In the RLT context, the role leads strategic account management in Austria, building strong stakeholder partnerships across Nuclear Medicine, Oncology, and Urology to address customer needs, accelerate access, and support a customer-centric commercial model. The role focuses on coordinated cross-functional engagement, stakeholder alignment, and system-level problem solving across the healthcare ecosystem in line with Novartis policies, ethical standards, and compliance requirements.

About the Role

Major Accountabilities

~Отвечает за управление продажами, продвижением и раз
счетах для достижения коммерческих целей
~Разработка стратегии развития клиентов, выделенные
назначенных учетных записей, выравнивание целей счет
~Возглавить подготовку стратегий и индивидуальных та
стратегический вклад с точки зрения анализа, будущег
необходимых для счетов
~Подготовка и согласование контрактов, а также руково
компания запускает для целевой конкретной учетной за
~Анализ ситуации на рынке, включая конкурентную разве
ключевым счетам и ключевым конкурентам
~Организуйте клиентские мероприятия и другие програм
маркетинга/медицины, в соответствии с согласованными
~Вносите свой вклад в составление карт заинтересован
профилирование, и предоставьте точные и своевременны
~Отвечает за разработку плана операций по продажам и з
показателей продаж и более широких показателей эффек
организации.
~Разработка эффективной команды продаж путем обучени
ключевыми коммерческими программами
~Сообщение о технических жалобах / неблагоприятных со
связанных с продуктами Novartis в течение 24 часов с момент
~Распространение маркетинговых образцов (если приме

Key Performance Indicators

Отвечает за управление ключевыми счетами на местном
небольшой командой или управление конкретным счетом
деловыми отношениями и деятельностью с ключевыми сче
расширения отношений и получения целевых показателе
отношений с ключевыми заинтересованными сторонами в
понимания проблем клиентов в отношении пациентов и в
повышают уход за пациентами.

Work Experience

Обработка показателей качества и проблем
Разработка клинических испытаний, анализ данных и от
Инновационные и аналитические технологии

Skills

Управление счетом
Управление компенсациями (сотрудники)

Компьютерное программирование
Косметика
CRM (управление взаимоотношениями с клиентами)
Забота о клиентах
Выездные продажи
Управление ключевыми клиентами
Мерчендайзинг
Навыки многозадачности
Офисное администрирование
Уход за пациентами
Заготовка
Продвижение (маркетинг)
Сбытовой
Операции по продажам
Стратегическое лидерство
Услуги поддержки

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

Primary location salary range
€ 66,918.00 - € 119,100.00

部门
International

Business Unit
General Management

地点
Austria

站点
Vienna

Company / Legal Entity
AT06 (FCRS = AT006) Novartis Pharma GmbH

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6af5e6be7825b046524306", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if

(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10092466

Account Manager (m/w/d) TA: Onko/Prostate Cancer

Apply to Job



Job ID
REQ-10092466

Account Manager (m/w/d) TA: Onko/Prostate Cancer

Apply to Job

Source URL:

List of links present in page

1. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-de-de
2. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer
3. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-es-es
4. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-fr-fr
5. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-it-it
6. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-ja-jp
7. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-nl-nl
8. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-sl-si
9. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-tr-tr
10. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10092466-account-manager-mwd-ta-onkoprostate-cancer-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/NovartisCareers/job/Vienna/Account-Manager--m-w-d--TA--Onko-Prostate-CancerREQ-10092466
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/NovartisCareers/job/Vienna/Account-Manager--m-w-d--TA--Onko-Prostate-CancerREQ-10092466