

Capability Building Manager - Area

Job ID
REQ-10090556

十月 21, 2026

China

Verfü gbar in: Deutsch | [English](#) | [Español](#) | [Fran ç ais](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Рус с с](#) | [к и й](#)
[Sloven š č in a](#) | [T ü rk](#) | [中文](#)

摘要

Haupt-Verantwortungstr ä ger f ü r die Verkaufsausbildungsstrategie und Verkaufsausbildungsaktivit ä ten zur St ä rkung der Ziele und Normen innerhalb bestehender Teams und zur Unterst ü tzung der Umsetzung bestehender und neuer Programme, Produkte und Strukturen. Das Sichern kontinuierlicher Fortschritte im Gebiet des Absatzes und der Effektivit ä t durch systematische Ausbildung und Erfassung des Potenzials/Marken-Knowhows aller Vertriebsteams. Entwickelt per Schulung u. Coaching und/oder Management kaufm ä nnischer Schl ü sselprogramme ein hocheffizientes Vertriebsteam

About the Role

Major Accountabilities

- ~Entwicklung und Durchsetzung von Ausbildungsprogrammen für Neueinsteiger und erfahrenes Verkaufspersonal, inklusive Verkaufstechniken, Projekt- und Produkt-Anwendungsinformationen und Rollenspiele.
- ~Bietet Material und Entwicklungsbetreuung für Vertriebsteams mit Präsentationen bei Vertriebsmeetings. Entwirft und liefert Ausbildung in Gebieten, wie vom Vertriebsplan erfordert
- ~Entwirft, zusammen mit Ausbildungskollegen, das nationale Kernprogramm, und Strategische und Operationspläne.
- ~Verwaltet das Ausbildungsbudget. Analyse und aktive Rückmeldungen zu internen/externen Richtwerten und Diagnostika; aktive Rückmeldung zu Kunden, Mitarbeitern und Leistungsfeedbacks
- ~Vermittlung von Plänen, Bewertungen und Leistungen zu Vertriebsausbildungsleitern, dem leitenden Vertriebsmanagementteam und dem Marketingteam.
- ~Zusammenarbeit mit relevantem Personal und Agenturen, Entwicklung des Produkteinführungspaketes für das Vertriebspersonal. Umsetzung erfolgreicher Lernprogramme zur Ausstattung der Repräsentanten mit Mitteln zur Produkteinführung gemäß Novartis-Ansprüchen.
- ~Entwicklung von Inhalten für Lernveröffentlichungen und Unternehmenszeitschriften, die Erfolge und Leistungen der Teams erfassen.
- ~Entwicklung und Umsetzung von Modulen zum Fernunterricht, welche die Teilnahme von Vertriebsteams durch weitere Lernplattformen wie E-Learning, Video- und Telekonferenzen fördern
- ~Meldung von technischen Beschwerden / unerwünschten Ereignissen / Sonderfallszenarien im Zusammenhang mit Novartis-Produkten innerhalb von 24 Stunden nach Erhalt
- ~Verteilung von Vermarktungsmustern (falls zutreffend)

Key Performance Indicators

- ~Verbesserung des landesweiten Vertriebspotentials
- ~Wirkliches Training vs Trainingsplan

Work Experience

Berufserfahrung in der Pharmaindustrie

Skills

Geschäftliche Partnerschaften
 Cad (Computer-Aided Design)
 Coaching
 Kundenanforderungen
 Kundendienst
 E-Learning (Englisch)
 Außendienst
 Personalwesen (HR)
 Installationen (Computerprogramme)
 Physik
 Aufbau von Beziehungen
 Umsatz
 Verkaufsschulungen
 Sdm
 Verkaufsfähigkeiten
 Schulungsprogramme

Language

Englisch

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type
Regulär

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6ada5a982b73c849526772", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_datalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10090556

Capability Building Manager - Area

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10090556

Capability Building Manager - Area

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building->

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-es-es>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-fr-fr>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-it-it>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-ja-jp>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-nl-nl>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-ru-ru>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-sl-si>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-tr-tr>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090556-capability-building-manager-area-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10090556>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10090556>