

Satış Temsilcisi – Onkoloji (İstanbul Anadolu)

Job ID
REQ-10090405

十月 21, 2026

Türkiye

摘要

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızın başlıca itici gücüdür. Deneyimi, yaklaşımlarını ve sahadaki yüzü olarak, müşteriler ve hastalar için değer yaratan derin görüşlere dayalı ilişkiler kurar; bunu da satış büyümesini uyumlu ve etik bir şekilde sağlamak amacıyla gerçekleştirir.

About the Role

Temel Sorumluluklar:

Ziyaretler Ve Planlama

Belirlenen bölgedeki sağlık profesyonelleri düzenli olarak ziyaret edilir. Ziyaret planları hedef kitleye göre optimize edilir ve potansiyel ile stratejik önceliklere göre segmentasyon yapılır.

Ürün Tanıtım ve Bilimsel İletişim:

Ürünlerle ilgili doğru, dengeli ve bilimsel bilgiler aktarılır. Klinik veriler, etki mekanizması ve onaylı endikasyonlar açık ve ikna edici şekilde paylaşılar. Gelen sorular ve itirazlar uygun içeriklerle yanıtlanır.

Müşteri İlişkileri Yönetimi

Sağlık profesyonelleriyle güvene dayalı uzun vadeli ilişkiler kurulur. İhtiyaçlar analiz edilerek görüşmeler kişiselleştirilir ve katma değer sağlayan iş birlikleri geliştirilir.

Saha Faaliyetlerinin Yönetimi

Marka stratejileri ve kampanyalar sahada etkin şekilde uygulanır. Medikal ve pazarlama ekipleriyle koordineli çalışarak toplantı ve etkinlikler organize edilir. Pazar ve rekabet içgörülerini düzenli olarak takip edilir.

Performans Ve Raporlama

Satış hedeflerine ulaşılmasını için bölge performansını düzenli olarak takip edilir. Ziyaretler ve sonuçlar CRM sistemine kaydedilir, analizlere göre aksiyon alınır.

Sürekli Gelişim

Ürün ve tedavi alanıyla ilgili bilgiler ve iletişim becerileri eğitimlerle geliştirilir. Bilimsel gelişmeler ve rekabet ortamından izlenir.

Uyum Ve Etik

Şirket politikaları ve yasal düzenlemelere tam uyum sağlanır. Sadece onaylı materyaller kullanılır. Advers olay ve şikayetler ilgili prosedürlere uygun şekilde raporlanır.

Aranan Nitelikler

İlgili bölümlerden 4 yıllık üniversite mezunu olmak

İlaç sektöründe minimum 5 yıl satış temsilciliği deneyimine sahip olmak

Aktif araç kullanabilmek ve seyahat engelinin bulunmaması

Onkoloji, Hematoloji ve özel uzmanlık gerektiren diğer tedavi alanlarında deneyim sahibi olmak

Tercih Sebepleri

Yeni ürün veya endikasyon lansmanı süreçlerinde görev almış olmak

İyi seviyede İngilizce bilgisine sahip olmak

#LI-Hybrid

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
Türkiye

站点
Istanbul Ataşehir

Company / Legal Entity
TR01 (FCRS = TR001) Novartis Sağlık, Gıda ve Tarım Ürünleri San. Ve Tic. A.Ş.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6ad8ee0e1092f021080742", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10090405

Sat ı ř Temsilcisi – Onkoloji (i stanbul Anadolu)

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10090405

Satış Temsilcisi – Onkoloji (İstanbul Anadolu)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090405-satis-temsilcisi-onkoloji->

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Istanbul-Ataehir/Sat-Temsilcisi---Onkoloji--stanbul-Anadolu-REQ-10090405-2>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Istanbul-Ataehir/Sat-Temsilcisi---Onkoloji--stanbul-Anadolu-REQ-10090405-2>