

Area Manager

Job ID
REQ-10089885

十月 15, 2026

Russian Fed.

Na voljo v: Sloven š č ina [Deutsch](#) | [English](#) | [Espa ñ ol](#) | [Fran ç ais](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Рус с с](#) | [한국어](#) | [中文](#)

摘要

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Территориал
Кардиология

About the Role

Major Accountabilities

- ~Vodite in š irite podjetje
- ~Proaktivno na č rtovanje, prilagajanje in sporo č anje u č inkovite strategije za izvedbo, ki temelji na

poglobljenem nacionalnem znanju, povečanju izkušenj in nagona s podatki in vpogledi

- Obveščanje o nacionalni komercialni strategiji in ciljih za sodelovanje s strankami za obveščanje regionalnih izvedbenih načrtov, ki dosegajo dogovorjene cilje.
- Zavzemajte se za optimizacijo proračuna na nacionalni ravni/ozemlju, ki zagotavlja razumno dodeljevanje številnih virov, prilagojenih potrebam nacionalnega/ozemeljskega ozemlja
- Opredelitev novih virov podatkov, potrebnih za spodbujanje poslovne uspešnosti in pomoč pri odločanju
- Igrajte ključno vodilno vlogo pri odločitvah o strategiji blagovne znamke.
- Vodite ekipo
- Razviti kulturo coachinga, ki omogoča, da preidejo v bolj prilagodljiv pristop
- Coach for Impact z odličnim razumevanjem in modeliranjem vlog direktiv in podpornim vodstvenim vedenjem
- Coach for Performance z vzpostavitvijo pričakovanj glede odgovornosti in zagotavljanjem doslednih in pravočasnih povratnih informacij za nenehno izboljševanje uspešnosti
- Trener za razvoj z izgradnjo načrtov za podporo rasti in nenehno izboljševanje zmogljivosti
- Delujte po šteno in po šteno, tako da prodajne ekipe, sodelavce in vodje obravnavate transparentno in spoštljivo z jasnimi nameni. Ko se soočate z etičnimi dilemami, naredite pravo stvar in spregovorite, ko se stvari ne zdijo pravilne. Živite in vodite Novartisov etični kodeks.
- Ustvarite sodelovalno, psihološko varno okolje, v katerem članke skupine spodbujamo, da spregovorijo, rešijo težave, eksperimentirajo in ne uspejo naprej
- Model Novartisovih vrednot in vedenja
- Poskrbite, da bo ta dnevni red kaskaden za celotno prodajno ekipo
- Vpliv na regionalno/nacionalno raven
- Vodenje pobud, ki dosegajo preobrazbene spremembe, kot sta digitalna preobrazba in sprejetje novih orodij
- Spodbujajte navdihnjenost, vključite in k strankam usmerjeno kulturo, ki temelji na vrednotah in vedenju Novartisa
- Zagotoviti popolno usklajenost ekipe in lastništvu Novartisovega etičnega kodeksa ter zavezanost k spoštovanju veljavnih politik in zahtev Novartisa
- Razviti strateške odnose s ključnimi menjskimi voditelji, da se omogočijo nemotena pogajanja
- Biti član ekipe državnega nacionalnega vodstva, ki proaktivno prispeva k razvoju splošnih zmogljivosti, poslovnemu načrtovanju in izvajanju, razvoju tima in kulturi
- Olajšajte dostavo vrednosti strankam in pacientom
- Spodbujati in podpirati skladno sodelovanje med medfunkcionalnimi skupinami (npr. Field Medical, Brand, Patient Support) za oblikovanje in izvajanje rešitev, ki obravnavajo neizpolnjene potrebe.
- Razvijte, implementirajte in spremljajte nacionalni poslovni načrt, osredotočen na stranke, v sodelovanju s podjetjem FLM in medfunkcionalnimi partnerji za optimizacijo uporabniških izkušenj.
- Optimizirajte uporabo Novartisovih virov in zmogljivosti za personalizacijo in interakcijo s strankami tako v F2F kot v virtualnih okoljih.
- Zagotoviti, da se multidisciplinarne razprave in projekti zaključijo v okviru strateških računov in da je celoten ekosistem, ki vključuje te račune, usklajen z določnim namenom

Key Performance Indicators

Second Line Sales Manager (SLM) spodbuja prodajno uspešnost z vodenjem ekipe First Line Sales Managers (FLM) pri izvajanju prilagojenih uporabniških izkušenj, ki prinašajo vrednost in uveljavljajo Novartis kot izbranega partnerja. Odgovorni so za oblikovanje in izvajanje nacionalne strategije komercialnega sodelovanja s strankami na skladen in etičen način, navzkrižno funkcionalno delovanje za uskladitev z medicinskimi/dostopovnimi strategijami, da se zagotovi koheziven in sodelovalen pristop. SLM gradi najboljše in raznolike ekipe v svojem razredu s pridobivanjem

talentov, razvojem in načrtovanjem nasledstva ter je odgovoren za spodbujanje kulture integritete. So ključnega pomena pri vplivanju na bistvene, trajne organizacijske spremembe.

Work Experience

NA

Skills

Vodstvo

Menadžment

Strokovno komuniciranje

Vplivanje na spretnosti

Coaching

Mentorstvo

Spremeni nadzor

Sodelovanje

Finansko delo

Analitične spretnosti

Spretnost reševanja problemov

Upravljanje kompleksnosti

Finančna pismenost

Zdravstveni sektor

Komercialna odličnost

Etika

Skladnost

Language

Angleščina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部門

International

Business Unit
General Management

地点
Russian Fed.

站点
Moscow (City)

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Redni sodelavec (vodja prodaje)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6ad67068ef712147381112", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
```

```
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10089885

Area Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10089885

Area Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-sl-si>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ru-ru>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-tr-tr>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fsl-SI%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-ManagerREQ-10089885>
14. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fsl-SI%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-ManagerREQ-10089885>