

Area Manager

Job ID
REQ-10089885

十月 15, 2026

Russian Fed.

Д о с т у п н о с в | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#) | [Türk](#) | [中文](#)

摘要

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Территориал
Кардиология

About the Role

Major Accountabilities

- ~Руководите и развивайте бизнес
- ~Заблаговременное планирование, адаптация и информир

- ее реализации, основанной на глубоких национальных з
данными и идеями
- ~Информирование о национальной стратегии и целях вза
клиентами для информирования о региональных планах р
достижение согласованных целей
 - ~Выступать за оптимизацию национального/территориал
разумное распределение множества ресурсов, адаптиро
национальным/территориальным потребностям
 - ~Определение новых источников данных, необходимых дл
бизнеса и принятия решений
 - ~Играйте важнейшую роль лидера в принятии решений о ст
 - ~Руководите командой
 - ~Развивайте культуру коучинга, которая позволит FLM пе
 - ~Коуч по влиянию благодаря отличному пониманию и роле
и поддерживающего лидерского поведения
 - ~Коучинг по производительности, устанавливая ожидани
обеспечивая последовательную и своевременную обрат
производительности
 - ~Коуч по развитию через построение планов для поддерж
производительности
 - ~Действуйте честно и добросовестно, обращаясь с отдел
руководителями в прозрачной и уважительной манере с
этическими дилеммами, поступайте правильно и говорит
неправильным. Жить и руководить в соответствии с Коде
 - ~Создайте совместную, психологически безопасную сред
высказываться, решать проблемы, экспериментировать и
 - ~Модель ценностей и поведения Novartis
 - ~Убедитесь, что эта повестка дня каскадирована на весь
 - ~Влияние на региональном/национальном уровне
 - ~Руководить инициативами, направленными на трансформ
цифровая трансформация и внедрение новых инструмент
 - ~Формирование вдохновляющей, инклюзивной и ориентиро
основанной на ценностях и поведении Novartis
 - ~Обеспечить полное соответствие команды Кодексу этик
соблюдение, а также обязательство соблюдать примени
«Новартис»
 - ~Развивайте стратегические отношения с ключевыми лид
обеспечения беспрепятственных переговоров
 - ~Выступать в качестве члена национальной руководящей
способствуя развитию общих возможностей, бизнес-план
команды и корпоративной культуры.
 - ~Обеспечьте ценность для клиентов и пациентов
 - ~Поощрение и поддержка сотрудничества между межфункц
(например, Field Medical, Brand Support, Patient) для разрабо
направленных на удовлетворение неудовлетворенных п
 - ~Разрабатывайте, внедряйте и контролируйте ориентиро
бизнес-план в сотрудничестве с FLM и кросс-функциональ
качества обслуживания клиентов.
 - ~Оптимизируйте использование ресурсов и возможности
взаимодействия с клиентами как в F2F, так и в виртуальны

Обеспечьте выполнение междисциплинарных обсуждений стратегических учетных записей, а также согласование учетных записей вокруг определенной цели.

Key Performance Indicators

Менеджер по продажам второй линии (SLM) повышает эффективность команды менеджеров по продажам первой линии (FLM) в реальном обслуживании клиентов, которое приносит пользу и дел партнером. Они несут ответственность за создание и реализацию взаимодействия с коммерческими клиентами в соответствии с этическими нормами. работа на межфункциональном уровне Medical/Access для обеспечения целостного подхода и сотрудничества в своем классе, разнообразные команды путем привлечения преемственности, а также отвечает за внедрение культуры роль в оказании существенного и устойчивого влияния

Work Experience

NA

Skills

Руководство
Управление
Профессиональная коммуникация
Навыки влияния
Тренерский
Наставничество
Управление изменениями
Сотрудничество
Командная работа
Аналитические способности
Навыки решения проблем
Управление сложностью
Финансовая грамотность
Сектор здравоохранения
Коммерческое совершенство
Этика
Согласие

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

Russian Fed.

站点

Moscow (City)

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

```

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6ad1b0e85e816986592267", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }

```

Job ID
REQ-10089885

Area Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10089885

Area Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-sl-si>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-tr-tr>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fru-RU%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-ManagerREQ-10089885>
14. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fru-RU%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-ManagerREQ-10089885>