

Account Manager

Job ID
REQ-10089400

十月 08, 2026

Russian Fed.

Available in: English | [Deutsch](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [Türkçe](#) | [中文](#)

摘要

Локация: РФ, Красноярск

В настоящий момент мы находимся в поиске Менеджера по направлению Иммунология

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Создание и реализация плана работы для каждой мед. Закреплённой территории.

- Выполнение роли лидера и координатора работы кро Закреплённой территории при реализации плана раб организациями.
- Обеспечение выполнения согласованного с Непосре по информированию о Препаратах Компании на Закре и информирование специалистов здравоохранения и соответствии с законодательством Российской Фед
- Знание обязательной информации, а именно: базовой нозологии; клинических рекомендаций по терапии д результатов, выводов из исследований; количества исследований; ключевых сообщений, используемых в маркетингового цикла; инструкций по Препаратам; к препаратов, а также владение информацией по всем П зарегистрированным на территории Российской Фед
- Знание местоположения всех медицинских учреждений занимающихся фармацевтической деятельностью на
- Изучение и владение информацией, полученной из пу аудиторией специалистов здравоохранения на Закре аптеках и организациях, занимающихся фармацевтич
- Соблюдение частоты посещения специалистов здрав и задачам цикла, зафиксированной в соответствующ Компании.
- Осуществление визитов к специалистам здравоохра рабочего дня в соответствии с моделью визита и иск соответствии с законодательством Российской Фед
- Донесение до специалистов здравоохранения во вре сообщений о Препаратах Компании с соблюдением ус рамках каждого визита – информирование о показани профиле безопасности, правилах рапортирования не выпуска, терапевтическом эффекте, достигаемом пр Компании, и условиях, при соблюдении которых такой Объём предоставленной информации по Препаратам д маркетинговому плану.

[Novartis Mission - in Russian](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее медицинское/фармацевтическое образовани
- Стаж работы от 5 лет в аналогичной роли в рамках меж компании
- Навыки коммуникации и взаимодействия в кросс-фун навыки управления Территорией и планирования раб аналогичной роли
- Навыки ведения переговоров
- Презентационные навыки
- Уверенный пользователь персонального компьютер
- Владение офисными программами (Excel, Word, Power Point, Outlook)

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплата

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и в
первого дня работы, льготные условия медицинского стр
Страхование жизни от несчастных случаев. Страхование

Корпоративный автомобиль или компенсация за него.

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проек

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутстви
и матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное кол
вопросам с профильными специалистами в области психо
аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьер

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部門

International

Business Unit
Sales

地点
Russian Fed.

站点
Krasnoyarsk

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6ac803782a72e882433559", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } }
```

```
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10089400

Account Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10089400

Account Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-es-es>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-fr-fr>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-it-it>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-ja-jp>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-nl-nl>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-ru-ru>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-sl-si>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-tr-tr>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089400-account-manager-zh-cn>
11. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
12. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
13. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
14. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10089400&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FKrasnoyarsk%2FAccount-ManagerREQ-10089400
15. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10089400&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FKrasnoyarsk%2FAccount-ManagerREQ-10089400