NOVARTIS

# (高级医药代表 /资深产品专员

Job ID
REQ-10088050

十月 08, 2026

China

で利用可能: 日本語 | Русский | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

## 摘要

営業担当者は、お客様とのやり取りと販売実績の主要な推進力です。彼らは当社のカスタマーエクスペリエンスアプローチの顔であり、顧客と患者に価値を提供する深い関係を構築し、コンプライアンスと倫理的な方法で売上の成長を促進します。

## About the Role

Major Accountabilities

-競争力のある売上成長を促進
-顧客の好みを反映し、利用可能なコンテンツと複数のエンゲージメントチャネルを活用することで、ターゲットとなる医療従事者の顧客エンゲージメントジャーニーをパーソナライズおよび調整し

ます
・医療従事者と協力してエンゲージメントを構築し、ノバルティスの長期的な持続的なコラボレーションを発展させます
・顧客のニーズに耳を傾け、医療環境を理解することで、臨床上の差別化を超えた記憶に残る顧客中心の体験を提供します
・利用可能なデータソースを活用して、関連するテリトリー、アカウント、顧客とのやり取り計画を作成し、動的に優先順位を付け、調整します
・顧客インサイトを社内の関係者と継続的に共有し、製品および適応症に関連するコンテンツ、キャンペーン、インタラクション計画の開発をサポートします。
・顧客と患者に価値を提供
・クロスファンクショナルチームとコンプライアンスを遵守して協力し、満たされていない顧客や患者のニーズに対応するソリューションを設計および実装します
・顧客や同僚に透明性と敬意を持って接し、明確な意図を持って誠実に行動します。倫理的なジレンマに直面したときは、正しいことをし、物事が正しくないと思われるときは声を上げてください。ノバルティスの倫理綱領と価値観と行動規範に従って生きる。

Key Performance Indicators

営業担当者は、お客様とのやり取りと販売実績の主要な推進力です。彼らは当社のカスタマーエクスペリエンスアプローチの顔であり、顧客と患者に価値を提供する深い関係を構築し、コンプライアンスと倫理的な方法で売上の成長を促進します。

Work Experience

エヌエー

Skills

販売スキル
カスタマーインサイト
コミュニケーションスキル
影響力のあるスキル
コンフリクトマネジメント
ネゴシエーションスキル
技術スキル
アカウント管理
部門横断的なコーディネーション
ヘルスケア分野
コマーシャル・エクセレンス
倫理
コンプライアンス

Language

英語

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Marketing

地点
China

站点
Linfen (Shanxi Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae86e2362ec6146257228", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10088050

# (高级医药代表 /资深产品专员

Apply to Job



Job ID
REQ-10088050

## (高级医药代表 /资深产品专员

Apply to Job

---

**Source URL:**
*https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-*

*zishenchanpinzhuanyuan-ja-jp*

**List of links present in page**

1. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ru-ru
2. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-de-de
3. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan
4. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-es-es
5. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-fr-fr
6. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-it-it
7. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-nl-nl
8. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-sl-si
9. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr
10. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10088050-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10088050
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10088050