

(高级医药代表 / 资深产品专员)

Job ID
REQ-10085119

8月 05, 2026

China

Mevcut: [Türkçe](#) | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

摘要

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızla ilgili gelen itirazları yöneten ve müşteri deneyimini yaklaşımla iyileştiren ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini içeren müşteri ilişkileri ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

- Rekabetçi Satış Büyümesi Sağlayın
- Müşteri tercihlerini yansıtarak, mevcut içeriklerden ve birden fazla etkileşim kanalından yararlanarak hedef HCP'leri için müşteri etkileşimi yolculuklarını kişiselleştiren ve düzenleyin

Novartis için zaman içinde sürdürülebilir bir işbirliği geliştirmek amacıyla HCP'lerle ortaklı k kurak katılımlı msağlayın

İhtiyaçları nı dinleyerek ve sağlıklı hizmeti ortamların ı anlayarak klinik farklılaşmanın  tesim unutulmaz, müşteri odaklı deneyimler sunun

İlgili bölge, hesap ve müşteri etkileşim planları nı oluşturmak, dinamik olarak önceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynakları ndan yararlanın

 rn ve endikasyonla ilgili içeriklerin, kampanyaların ve etkileşim planları nın geliştirmesini desteklemek için müşteri içgörülerini ilgili ipaydaşlarla sürekli olarak paylaşı n

Müşterilere ve Hastalara Değer Katın

Karşılanmamış müşteri ve hasta ihtiyaçları nı karşılayan çözümler tasarlamak ve uygulamak işlevler arasındaki ekiplerle uyumlu bir şekilde işbirliği yapın

Müşterilere ve iarkadaşlarına şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğrud r st kle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığında, doğru olanı yapın ve iler doğrud r nmediğinde konuşun. Novartis Etik Kuralları , Deėerler ve Davranışlar Kuralları'na göre yaşı

Key Performance Indicators

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımız nı önde gelen itici gücü Müşteri deneyimi yaklaşımlarımız nı y z d rler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini için müşteriler ve hastalar içinde değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar.

Work Experience

NA

Skills

Satış Becerileri
Müşteri Görüşleri
İletişim Becerileri
Etkileme Becerileri
Çatışma Yönetimi
Müzakere Becerileri
Teknik Beceriler
Hesap Yönetimi
Fonksiyonlar Arasındaki Koordinasyon
Sağlıklı Sektörü
Ticari Mükemmellik
Etik
Uyma

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Puyang (Henan Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work

No

```

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a737e614db20339005710", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }

```

Job ID
REQ-10085119

(高级医药代表 / 资深产品专员

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10085119

(高级医药代表 / 资深产品专员)

[Apply to Job](#)

Source URL:
<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao->

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ru-ru>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-sl-si>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085119-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10085119
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10085119