

(高级大区经理

Job ID
REQ-10084618

9月 04, 2026

China

Mevcut: [Türkçe](#) | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

摘要

İkinci Hat Satış Müdürlüğü (SLM), değer sunan ve Novartis'i tercih edilen bir iş ortağı haline getiren müşteri deneyimlerinin yürütülmesinde Birinci Hat Satış Yöneticilerinden (FLM'ler) oluşan bir ekip liderlik ederek satış performansını artırarak Ulusal Ticari Müşteri Katılımı Stratejisinin uyumlu ve etkili şekilde kurulmasından ve uygulanmasından sorumludurlar. Uyumlu ve işbirlikçi bir yaklaşım benimseyerek, satış ve pazarlama faaliyetleri ile müşteri deneyim stratejileriyle uyum sağlamak için işlevler arasında çalışmak. SLM, yetenekli ve motive edilmiş, gelişim ve yedekleme planlaması yoluyla sınıfının en iyisi, çeşitliliğe sahip ekip oluşturur ve bir dizi güçlü sonuçlara ulaşmakla sorumlu. Önemli, sürekli organizasyonel değişimlere adapte edilebilir ve etkili.

About the Role

Major Accountabilities

İş Yönetim ve Bütçesinin

Müşteri deneyimini optimize etmek için FLM'ler ve işlevler arasında ortaklarla işbirliği içinde müşteri odaklı bir ulusal iş planı geliştirmek, uygulamak ve izlemek

Key Performance Indicators

İkinci Hat Satış Müdürü (SLM), değer sunan ve Novartis'i tercih edilen bir iş ortağı haline getiren müşteri deneyimlerinin yürütülmesinde Birinci Hat Satış Yöneticilerinden (FLMler) oluşan bir ekibe liderlik ederek satış performansını artırarak Ulusal Ticari Müşteri Katılımı Stratejisinin uyumlu ve etkili şekilde oluşturulmasından ve uygulanmasından sorumludurlar, Uyumlu ve işbirlikçi bir yaklaşım benimseyerek satışın Tıbbi/Erişim stratejileriyle uyum sağlamak için işlevler arasında çalışmak. SLM, yetenekli liderler, kazanımlar, geliştirme ve yedekleme planlaması yoluyla şirketin en iyisi, çeşitliliğe sahip ekip oluşturur ve bir dikkatli kükürtü aşılamakla sorumludur. Önemli, sürekli organizasyonel değişimlere etkilemede etkilidirler

Work Experience

NA

Skills

Liderlik

Yönetim

Profesyonel İletişim

Etkileme Becerileri

Koçluk

Mentörlük

Kontrol ve Değişim

İşbirliği

Farklı Çalışmalar

Analitik Beceri

Problem Çözme Becerileri

Karşıklı Yönetim

Finansal Okuryazarlık

Sağlık Sektörü

Ticari Müşteri

Etik

Uyum

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Zhengzhou (Henan Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı ş M ü d ü r ü)

Shift Work

No

```

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6aa3a286be5dd918151938", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }

```

Job ID
REQ-10084618

(高级大区经理

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10084618

(高级大区经理

[Apply to Job](#)

Source URL:
<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-ru-ru>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-sl-si>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10084618
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10084618