

Менеджер направления эффективности

Job ID
REQ-10084465

7月 27, 2026

Russian Fed.

摘要

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Менеджера на полевых сил.

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Осуществлять регулярный мониторинг эффективности показателей эффективности, выявлять возможности результатов **на уровне** закреплённого терапевтического функции.

- Взаимодействовать с командами по управлению данными стандартной отчётности, дашбордов и анализа данных, эффективности полевых команд и поддержки принятия решений с международными стандартами Field Excellence.
- Разрабатывать и поддерживать процессы территориальной численности полевых команд, распределения ресурсов и оценок эффективности.
- Участвовать в процессах целеполагания, подготовки аналитической поддержки
- Участвовать в сопровождении систем мотивации, в диагностике эффективности и поддержку операционных задач, закреплённым направлениям, а также управлять процессом
- Подготавливать аналитические и операционные материалы с реализацией модели вывода препаратов на рынок (G) цикловым планированием.
- Участвовать во внедрении моделей управления полевыми процессами таргетирования, приоритизации клиентов и исполнения.
- Обеспечивать своевременное и качественное выполнение практик Field Excellence на уровне закреплённого терапевтического функциями.
- Выступать основным контактным лицом Field Excellence для терапевтического направления или функции по вопросам полевых команд и исполнения.
- Способствовать внедрению и использованию стандартов таргетирования и фреймворков оценки эффективности
- Формировать практические инсайты и рекомендации по эффективности закреплённого терапевтического направления, выявляя пробелы в исполнении и возможности повышения результатов
- Участвовать в тестировании и внедрении решений в

искусственного интеллекта и продвинутой аналитики процессов в Field Excellence.

- Демонстрировать приверженность принципам этики и прозрачности при реализации Field Excellence, а также взаимодействии с внутренними стейкхолдерами и подготовке рекомендаций.

[Novartis Mission - in Russian](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее образование в области естественных или другого релеванного образования
- Уровень английского языка **intermediate**
- 3-6 лет опыта работы в коммерческих подразделениях области Field Excellence, Sales Operations либо аналитической подд бизнеса.
- Сильные аналитические навыки и опыт работы с данными команды KPI.
- Способность преобразовывать данные в понятные, с материалы для обсуждения на встречах.
- Высокая исполнительская дисциплина, внимание к деталям, несколько задач одновременно.
- Знание нормативной среды, отраслевых стандартов в бизнесе.
- Развитые навыки взаимодействия и коммуникации.
- Структурированный подход к работе, надёжность и способность в условиях чётко определённых рамок и ожиданий.
- Использование инновационных методов и инструментов для дальнейшего развития

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплата)

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и в первый день работы, льготные условия медицинского страхования жизни от несчастных случаев. Страхование

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проектов

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутствия матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное количество вопросов с профильными специалистами в области психосоциальных аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьеры

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

Russian Fed.

站点

Moscow (City)

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6aa434ee79c2d958608898", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
```

```
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a  
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to  
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {  
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_data_layer.js that a new player is ready so  
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the  
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {  
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {  
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10084465

М е н е д ж е р н а п р а в л е н и я э ф ф е к т и в н о с т и п о л е в ы х

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10084465

Менеджер направления эффективности полевых

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084465-menedzher->

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=%D0%9C%D0%B5%D0%BD%D0%B5%D0%B4%D0%B6%D0%B5%D1%80+%D0%BD%D0%B0%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F+%D1%8D%D1%84%D1%84%D0%B5%D0%BA%D1%82%D0%B8%D0%B2%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%B8+%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D0%B5%D0%B2%D1%8B%D1%85+%D1%81%D0%B8%D0%BB&requisition=REQ-10084465&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FMoscow-City%2F----REQ-10084465
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=%D0%9C%D0%B5%D0%BD%D0%B5%D0%B4%D0%B6%D0%B5%D1%80+%D0%BD%D0%B0%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F+%D1%8D%D1%84%D1%84%D0%B5%D0%BA%D1%82%D0%B8%D0%B2%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%B8+%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D0%B5%D0%B2%D1%8B%D1%85+%D1%81%D0%B8%D0%BB&requisition=REQ-10084465&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FMoscow-City%2F----REQ-10084465