

Sales Representative - Onco-hematologia - Ribeirão Preto/SP

Job ID
REQ-10083235

7月 14, 2026

Brazil

Available in: English

摘要

#LI-Remote

Localização: Interior de São Paulo – Ribeirão Preto

Mobilidade/Realocação: A Novartis não oferece suporte para realocação para esta vaga: candidate-se somente se esta vaga for acessível para você

Na Novartis, estamos comprometidos em reimaginar a medicina – e, na área de Onco-hematologia, isso significa ampliar o acesso e o impacto de soluções para pacientes por meio de uma atuação consultiva, ética e baseada em ciência. Esta posição é uma oportunidade para atuar no interior de São Paulo, construindo relacionamento com especialistas da neurologia, impulsionando resultados com foco em mercado privado e contribuindo para uma jornada científica consistente junto aos principais stakeholders da região.

About the Role

Principais responsabilidades da função:

- Planejar e executar a estratégia de território para maximizar performance e crescimento sustentável na região.
- Conduzir visitas e interações consultivas com o onco-hematologia.
- Sustentar discussões técnicas e científicas, garantindo comunicação de alto nível e adequada ao perfil do cliente.
- Construir e manter relacionamentos profissionais sólidos com stakeholders-chave, com forte capacidade de influência e gestão de contas.
- Implementar o plano de atividades (visitas, eventos e iniciativas educacionais) alinhado às diretrizes internas e às necessidades do território.
- Monitorar indicadores de execução e desempenho, ajustando rotas e prioridades para atingir metas e qualidade de cobertura.
- Atuar com excelência em compliance, garantindo alinhamento com políticas, processos e padrões éticos da Novartis.

Requisitos essenciais para essa vaga:

- Formação superior completa (preferencialmente em áreas correlatas à saúde, ciências ou administração).
- Experiência prévia em visitas médicas / vendas consultivas em indústria farmacêutica, com forte orientação a resultados.
- Capacidade de discutir conteúdo científico com especialistas, com comunicação clara, objetiva e com credibilidade técnica.
- Experiência em gestão de território e relacionamento com contas/centros de referência.
- Disponibilidade para deslocamentos frequentes na região (interior de SP e cidades sob cobertura).

Você se destacará se tiver:

- Histórico de atuação consistente no interior de São Paulo e conhecimento do ecossistema regional.
- Vivência sólida em onco-hematologia.

Por que a Novartis?

Nosso propósito é reinventar a medicina para melhorar e estender a vida das pessoas, e nossa visão é nos tornarmos a empresa de medicamentos mais valorizada e confiável do mundo. Como podemos alcançar isso? Com as nossas pessoas. São nossos colaboradores que nos impulsionam todos os dias para alcançar nossas ambições. Faça a parte dessa missão e junte-se a nós! Saiba mais aqui: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Você receberá Salário competitivo, bônus anual, seguro de vida, planos de aposentadoria e bem-estar, horários de trabalho flexíveis, day off de aniversário, licença parental, restaurante subsidiado,

plano de saúde, plataforma de reconhecimento de funcionários, Gympass, grupos de recursos para colaboradores e ferramentas virtuais de autodesenvolvimento.

Compromisso com a Diversidade e Inclusão: A Novartis está comprometida em construir um ambiente de trabalho excepcional e inclusivo, com diversos times representativos de pacientes e comunidades que atendemos.

Junte-se à nossa Rede Novartis: Se esta vaga não for adequada à sua experiência ou objetivos de carreira, mas você deseja permanecer conectado para saber mais sobre a Novartis e nossas oportunidades de carreira, junte-se ao Novartis Careers: <https://www.novartis.com/careers>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

Brazil

站点

Santo Amaro

Company / Legal Entity

BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENTÍFICAS S.A

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a5667990e592247436915", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.

```
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =  
_thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // _thumbnailEmbed() returns a  
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to  
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {  
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_dataLayer.js that a new player is ready so  
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the  
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {  
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {  
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10083235

Sales Representative - Onco-hematologia - Ribeirão Preto/SP

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10083235

Sales Representative - Onco-hematologia - Ribeirão Preto/SP

[Apply to Job](#)

Source URL:
<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083235-sales-representative->

onco-hematologia-ribeirao-pretosp

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers>
3. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
4. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Sales-Representative---Onco-hematologia---Ribeiro-Preto-SPREQ-10083235-1>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Sales-Representative---Onco-hematologia---Ribeiro-Preto-SPREQ-10083235-1>