

(高级) 大区经理

Job ID
REQ-10082947

7月 07, 2026

China

Mevcut: [Türkçe](#) | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [_____](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

摘要

İkinci Hat Satış Müdürü (SLM), değer sunan ve Novartis'i tercih edilen bir iş ortağı haline getiren müşteri deneyimlerinin yürütülmesinde Birinci Hat Satış Yöneticilerinden (FLM'ler) oluşan bir ekip liderlik ederek satış performansını artırır. Ulusal Ticari Müşteri Katılımı Stratejisinin uyumlu şekilde oluşturulmasından ve uygulanmasından sorumludurlar, Uyumlu ve işbirlikçi bir yaklaşım sağlamak için Tıbbi/Erişim stratejileriyle uyum sağlamak için iktisatçılar arasında çalışmak. SLM, yetenek kazanımı, geliştirme ve yedekleme planlaması yoluyla sınıfının en iyisi, çeşitliliğe sahip ekip oluşturur ve bir dürüstlük kültürünü aşılamaktan sorumludur. Önemli, sürekli organizasyonel değişimlere etkilemede etkilidirler.

About the Role

Major Accountabilities

~ i Y ö netin ve B ü y ü t ü n

M ü teri deneyimini optimize etmek i ç in FLM'ler ve i levler aras ı ortaklarla i birli i i ç inde m ü ter odaklı bir ulusal i plan ı geli tirin, uygulay ı n ve izleyin

Key Performance Indicators

İkinci Hat Sat ı M ü d ü r ü (SLM), de er sunan ve Novartisi tercih edilen bir i orta ı haline getiren m ü teri deneyimlerinin y ü r ü t ü lmesinde Birinci Hat Sat ı Y ö neticilerinden (FLMler) olu an bir ekibe liderlik ederek sat ı performans ı n ı art ı r ı r Ulusal Ticari M ü teri Kat ı l ı m ı Stratejisinin uyumlu y ekilde olu turulmas ı ndan ve uygulanmas ı ndan sorumludurlar, Uyumlu ve i birlik ç i bir yakla ı m sa lamak i ç in T ı bbi/Eri im stratejileriyle uyum sa lamak i ç in i levler aras ı ç al ı mak. SLM, yet kazan ı m ı , geli tirme ve yedekleme planlamas ı yoluyla s ı n ı f ı n ı n en iyisi, ç e itlili e sahip ekip olu turur ve bir d ü r ü stl ü k k ü lt ü r ü a ı lamaktan sorumludur. Önemli, s ü rekli organizasyonel de i etkilemede etkilidirler

Work Experience

NA

Skills

Liderlik

Y ö netim

Profesyonel İ letim

Etkileme Becerileri

Ko ç -luk

Ment ö rl ü k

Kontrol ü De i tir

İ birli i

Ç ak ı m Ç al ı mas ı

Analitik Beceri

Problem Ç ö zme Becerileri

Karma ı kl ı k Y ö netimi

Finansal Okuryazarlı k

Sa l ı k Sekt ö r ü

Ç icari M ü kemellik

Etik

Uyma

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Shenyang (Liaoning Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı M ü d ü r ü)

Shift Work

No

```

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a4d39d7adc7a147710752", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }

```

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ru-ru>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-sl-si>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082947>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082947>