

Immunology & Neuroscience TA Head

Job ID
REQ-10082814

7月 06, 2026

Colombia

可用于: [中文](#) | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | _____ | [Slovenščina](#) | [Türk](#)

摘要

负责一致的跨职能品牌战略塑造和实施,负责所有资产从全球转移到国际TA,直到移交给IBBI。 将把全球创建的早期品牌战略如综合产品战略IPS发展成一个有竞争力的、真正跨职能的发布计划,适合核心IMI市场,并为诺华的下一部大片的成功发布奠定基础。(国际)

为国际和品牌以上战略计划包括合作伙伴关系、政策制定和推出的资产提供跨职能的战略决策,将监控和应对重大事件和竞争格局发展。(国际)

与IMI核心市场密切互动,与MAP和CE&E团队合作,为主要IMI市场塑造发布可交付成果和TA相关的客户体验/旅程和活动/内容,并与IMUS同行确保全球一致的品牌定位。(国际)

领导、管理和开发 TA 当前和未来产品组合的整体绩效,并在商定的预算内实现销售和利润。(地区/集群/国家)

领导和发展一支高绩效的销售和营销团队,并与主要客户/利益相关者建立有效和持久的业务关系。(地区/集群/国家)

通常领导一个小型收入国家组织,涵盖销售和营销活动,负责推动一个或多个产品组合的绩效并制定运营战略。(地区/集群/国家)

About the Role

Major Accountabilities

- 负责交付 TA 销售额、市场份额和盈利能力,以达到或超过预算目标。(地区/集群/国家)
- 根据区域和全球营销战略定义,制定和监督短期和长期战略营销和销售计划。
- 监控市场趋势,销售和产品性能,根据计划进行定期审查,并根据需要采取纠正措施。
- 通过为现有产品制定增长计划来推动TA的增长,有效管理其生命周期,成功推出生产线扩展和新产品;建立和管理有效的战略伙伴关系。
- 通过确保无缝的跨职能和如适用跨部门协作,定义、推动和监督即将推出的关键发布的发布规划和执行。
- 支持业务的战略投资组合开发活动。与全球、区域和国家团队合作,支持商业评估、新产品开发、预测、产品许可和生命周期管理。
- 发展和加强与客户侧如医生、大客户,专业药房,KOL和付款人的战略关系,以支持符合合规准则的医疗和商业活动。
- 优化销售人员绩效和投资回报。增强销售队伍的能力,并继续制定创新的商业战略,以确保在不断发展的医疗保健环境中取得成功。(地区/集群/国家)
- 与其他助教负责人合作,支持制定敏捷的、以客户为主导的数字和客户解决方案战略,以满足企业、客户和患者不断变化的需求。
- 推动有效的分层市场支持,以解释、本地化和实施发布策略和可交付成果,充当主要 IMI 市场的主要接口和升级点。
- 负责单位的预算和财务绩效。(地区/集群/国家)
- 确保符合所有道德、风险和合规政策,并管理关键流程。
- 成功领导 TA 团队,管理所有与人员管理相关的流程(招聘、绩效管理、辅导。)识别和建立关键能力、人才管道,并确保指定人员的适当发展。
- 在收到后24小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
- 分发营销样本(如适用)

Key Performance Indicators

- 负责一致的跨职能品牌战略塑造和实施,负责所有资产从全球转移到国际 TA,直到移交给 IBBI。将把全球创建的早期品牌战略如综合产品战略IPS发展成一个有竞争力的、真正跨职能的发布计划,适合核心IMI市场,并为诺华的下一部大片的成功发布奠定基础。(国际)
- 为国际和品牌以上战略计划包括合作伙伴关系、政策制定和推出的资产提供跨职能的战略决策做出贡献,将监控和应对重大事件和竞争格局发展。(国际)
- 与IMI核心市场密切互动,与MAP和CE&E团队合作,为主要IMI市场塑造发布可交付成果和TA相关的客户体验/旅程和活动/内容,并与IMUS同行确保全球品牌定位一致。(国际)
- 领导、管理和开发 TA 当前和未来产品组合的整体绩效,并在商定的预算内交付销售和利润。(地区/集群/国家)
- 领导和发展一支高绩效的销售和营销团队,并与主要客户/利益相关者建立有效和持久的业务关系。(地区/集群/国家)
- 通常领导一个小型收入国家组织,涵盖销售和营销活动,负责推动一个或多个产品组合的绩效和制定运营战略。(地区/集群/国家)

Work Experience

对损益或单元的责任
领导力

Skills

业务发展
进入市场战略
大客户管理
市场趋势
产品生命周期管理 (PLM)
损益 (P&L)
经营策略
以客户为导向
产品发布
资产管理
营销策略
商业卓越
重点疾病领域专业知识
对医疗保健行业的理解
市场准入
销售
销售技巧
战略合作伙伴
影响技能
谈判技巧
利害关系人管理
持份者参与
鼓舞人心的领导力
人员管理
敏捷
跨职能协作
价值主张
市场占有率
数字营销
战略合作伙伴

Language

英语

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

Colombia

站点

Bogota (Pharmaceuticals / GDD / NTO / CTS)

Company / Legal Entity

CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A

Functional Area

Commercial & General Management

Job Type

Full time

Employment Type

正式

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a4d5ecdd1fa1482184406", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
```

```

(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }

```

Job ID
REQ-10082814

Immunology & Neuroscience TA Head

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082814

Immunology & Neuroscience TA Head

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-ru-ru>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-sl-si>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-tr-tr>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Immunology---Neuroscience-TA-HeadREQ-10082814>
14. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Immunology---Neuroscience-TA-HeadREQ-10082814>