

Immunology & Neuroscience TA Head

Job ID
REQ-10082814

7月 06, 2026

Colombia

Mevcut: Türkçe | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [_____](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

摘要

İBBI'ye devredilene kadar Global'den Uluslararası TA'ya taahhütünü tamamladıkları için tutarlı, işlevler arasında bir marka stratejisinin geliştirilmesinden ve uygulanmasından sorumludur. Entegre Ürün Stratejileri (IPS) gibi küresel olarak oluşturulan erken marka stratejilerini, temel İMİ pazarları için amaca uygun ve Novartis'in bir sonraki gelişme rekorları kıran lansman başarılarının temelini oluşturarak rekabetçi, gerçeğe işlevler arasında bir lansman planına dönüşümüne yardımcı olacaktır. (Uluslararası) Ortaklıklar, politika geliştirme ve piyasaya sürülen varlıklar dahil olmak üzere Uluslararası ve marka üstü stratejik girişimler için stratejik, işlevler arasında kararlara katkıda bulunur, büyük olaylar rekabet ortamı gelişmelerini izler ve bunlara yanıt verir. (Uluslararası) Temel İMİ pazarlarıyla yakın etkileşim, lansman süreçleri ve TA ile ilgili müşteri deneyimlerini/yolculuklarını ve büyük İMİ pazarları için kampanyaları/içeriği geliştirmek için ve CE&E ekipleriyle işbirliği ve dünya çapında tutarlı marka konumlandırması sağlamak için İMİ muadili ile. (Uluslararası) TA'nın mevcut ve gelecekteki ürün portföyünün genel performansını yönetir, yönetir ve geliştirir kararları ile ilgili bütçeler dahilinde satış ve karları. (Bölge/küme/ülke)

Yüksek performanslı bir satış ve pazarlama ekibine liderlik eder ve geliştirir ve kilit müşteriler/paydaşlarla etkili ve kalıcı ilişkileri kurar. (Bölge/küme/ülke)
Tipik olarak, hem satış hem de pazarlama faaliyetlerini kapsayan, performans arttırma ve bir veya daha fazla ürün portföyünün operasyonel stratejisini geliştirme sorumluluğuna sahip küçük bir görevi kuruluşa liderlik eder. (Bölge/küme/ülke)

About the Role

Major Accountabilities

- Bütçe hedeflerini karışlamak veya aşmak için TA satışları, pazar payını ve karlılığı sorumludur. (Bölge/küme/ülke)
- Bölgesel ve küresel pazarlama stratejisi doğrultusunda kısa ve uzun vadeli stratejik pazarlama (ve satış) planlarını tanımlar, geliştirir ve denetler.
- Pazar trendlerini, satışları ve ürün performansını izler, planlara göre düzenli incelemeler yapar gerektiğinde düzeltici önlemler alır.
- Mevcut ürünleri için büyüme planları oluşturularak teknik analizin büyümesini sağlar, yaşam döngülerini etkin bir şekilde yönetir, hat genelömlerini ve yeni ürünleri başarıyla piyasaya sürer etkin stratejik ortaklıklar kurar ve yönetir.
- Sorunsuz ilişkiler arası ve (varsa) bölümler arası işbirliği sağlayarak yaklaşan önemli lansmanlar için lansman planlamasını ve yürütülmesini tanımlar, yönlendirir ve denetler.
- ~ İletme için stratejik portföy geliştirme faaliyetlerini destekler. Ticari değerlendirilmeleri, yeni ürün geliştirmeyi, tahminleri, ürün için lisanslamayı ve yaşam döngüsü yönetimini desteklemek için küresel ve ülke ekipleriyle birlikte çalışır.
- Uyumluluk yönetmelerine uygun olarak tıbbi ve ticari faaliyetleri desteklemek için müşterilerle (örneğin doktorlar, kilit müşteriler, özel eczaneler, KOL'ler ve ödeme yapanlar) stratejik ilişkileri geliştirir ve güçlendirir.
- Satış gücü performansını ve yatırım getirisini optimize eder. Satış gücü yeteneklerini geliştiren bir satış hizmet ortamında başarıyla çalışmak için yenilikçi ticari stratejiler geliştirme devam eder. (Bölge/küme/ülke)
- ~ İletmenin, müşterilerimizin ve hastalarıımız içindeki ihtiyaçlarını karışlayan çevik, mobil dijital ve müşteri özömleri stratejisinin geliştirilmesinde diğer TA'larla ortaklık kurar ve destekler.
- Lansman stratejilerini ve çöktürlerini yorumlamak, yerelleştirmek ve operasyonel hale getirmek için etkili, katmanlı pazar desteği sağlar ve büyük İMİ pazarları için birincil arayüz ve tıbbi manma noktaları görevi görür.
- Birimin bütçesinden ve mali performansından sorumludur. (Bölge/küme/ülke)
- Tüm Etik, Risk ve Uyum politikalarını uyumu sağlar ve önemli süreçleri yönetir.
- ~ İnsan yönetimi ile ilgili tüm süreçleri (işe alım, performans yönetimi, koçluk) yöneterek TA ekibi başarıyla liderlik edin. Temel yetenekleri, yetenek hatlarını tanımlar ve oluşturur ve atanmış kişilerin uygun şekilde geliştirilmesini sağlar.
- Novartis ürünleri ile ilgili teknik şikayetlerin / advers olayların / özel durum senaryolarının teslim alınmasından itibaren 24 saat içinde bildirilmesi
- Pazarlama örneklerinin dağıtımını (varsa)

Key Performance Indicators

- BBlye devir teslimine kadar Globalden Uluslararası TAya tahsilatın tüm varlıklar için tutarlı, işlevli

aras ı bir marka stratejisinin ekillendirilmesinden ve uygulanmas ı ndan sorumludur. Entegre Ü r ü n Stratejileri (IPS) gibi k ü resel olarak olu turulan erken marka stratejilerini, temel IMI pazarlar ı i ç in amaca uygun olan ve Novartis'in bir sonraki gi e rekorlar ı k ı ran filmleri i ç in lansman ba ar ı s ı n ı n temelini olu turan rekabet ç i, ger ç ekten ç apraz i levli bir lansman plan ı na d ö n ü t ü recek. (Uluslararası)

-Ortaklı klar, politika ekillendirme ve ba lat ı lan varlı klar dahil olmak ü zere Uluslararası ve marka ü st ü stratejik giri imler i ç in stratejik, i levler aras ı kararlara katkı da bulunur, b ü y ü k olaylar ı ve re ortam ı geli melerini izler ve bunlara yan ı t verir. (Uluslararası)

-Temel IMI pazarlar ı yla yak ı n etkile im, lansman ç ı kt ı lar ı n ı ve TAyla ilgili m ü teri deneyimlerini yolculuklar ı n ı ve kampanyalar ı n ı / i ç eri ini ekillendirmek i ç in MAP ve CE&E ekipleriyle i birli d ü nya ç ap ı nda tutarlı marka konumland ı rmas ı sa lamak i ç in IMUS muadili ile. (Uluslararası)

-Alar ı n mevcut ve gelecekteki ü r ü n portf ö y ü n ü n genel performans ı n ı y ö nlendirir, y ö netir ve gelir ve kararla t ı r ı lan b ü t ç eler dahilinde sat ı ve kar sa lar. (B ö lge/k ü me/ ü lke)

-Y ü ksek performanslı bir sat ı ve pazarlama ekibine liderlik eder ve geli tirir ve kilit m ü teriler / payda larla etkili ve kal ı c ı i ili kleri kurar. (B ö lge/k ü me/ ü lke)

-Tipik olarak, hem sat ı hem de pazarlama faaliyetlerini kapsayan, performans ı art ı rma ve bir veya daha fazla ü r ü n portf ö y ü n ü n operasyonel stratejisini geli tirme sorumlulu u olan k ü ç ü k gelirli bir organizasyonuna liderlik eder. (B ö lge/k ü me/ ü lke)

Work Experience

K â r-Zarar ya da Birim Sorumlulu u

Ç al ı anlara Liderlik Etmek

Skills

~ Geli tirme

Pazara Giri Stratejisi

Kilit M ü teri Y ö netimi

Pazar Geli tirme

Ü r ü n Ya am D ö ng ü s ü Y ö netimi (PLM)

Kar ve Zarar (P&L)

~ Stratejisi

M ü teri Odaklı l ı k

Ü r ü n Lansmanlar ı

Varlı k Y ö netimi

Pazarlama Stratejisi

Ç icari M ü kemellik

Ö ncelikli Hastal ı k Alanlar ı Uzmanlı ı

Sa l ı k Sekt ö r ü Anlay ı

Pazar Eri imi

Sat ı

Sat ı Becerileri

Stratejik Ortaklı klar

Etkileme Becerileri

M ü zakere Becerileri

Payda Y ö netimi

Payda Kat ı l ı m ı

~ lham Veren Liderlik

~ nsan Kaynaklar ı Y ö netimi

Çeviklik
Fonksiyonlar Arasındaki Birlik
Değer Önerileri
Pazar Payı
Dijital Pazarlama
Stratejik Ortaklıklar

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

Colombia

站点

Bogota (Pharmaceuticals / GDD / NTO / CTS)

Company / Legal Entity

CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A

Functional Area

Commercial & General Management

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a4d5eca746e4613865210", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
```

```
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_data_layer.js that a new player is ready so  
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the  
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {  
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {  
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10082814

Immunology & Neuroscience TA Head

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082814

Immunology & Neuroscience TA Head

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology->

neuroscience-ta-head-tr-tr

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-ru-ru>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-sl-si>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082814-immunology-neuroscience-ta-head-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Immunology---Neuroscience-TA-HeadREQ-10082814>
14. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Immunology---Neuroscience-TA-HeadREQ-10082814>