

Hospital Access Field Lead

Job ID
REQ-10082699

7月 02, 2026

China

Mevcut: [Türk](#) | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [_____](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

摘要

Atanan hesaplar için kararları belirleyen hedeflerden sorumlu, önemli bir hesap yönetimi seviyesindeki deneyimli yöneticiler.

Öncelikle hedeflenen hesaplardaki temel paydaş ilişkilerinden sorumludur, bireysel müdahaleleri ihtiyaçlarının derinlemesine anlamak ve hesap planlarının oluşturulması ve yürütülmesi yoluyla Novartis hem de müşterileri için karlı ve fayda sağlayan çözümleri belirlemek.

Daha küçük bir ülkede veya coğrafi bölgede anahtar hesap seviyesine liderlik eden sorumlu olabilir.

About the Role

Major Accountabilities

- Müşterilerin amaç ve ihtiyaçlarına atfedilebilir bir hesap geliştirme için temel strateji müşterinin stratejisinden sorumludur ve diğer satış, pazarlama, hasta ziyaretleri, tıbbi ve yönetim bakımları adaptasyonu için uyumlu kaynaklar ve destek sağlar.
- Temel planlar ve sonuçlar, temel şirketler ve satış, pazarlama, vb. gibi diğer ülkelerden gelen meslektaşları tarafından incelenir.
- Sözleşmeyi optimize etmek istiyorsanız, kuruluş rolüne veya belirli müşteri grubuna dönüşünüzü müşteri yönetimi ile sözleşmelerin, pozisyonları ve ifadelerin müşterisi ve yönetimi
- Kuruluşunuzu, yapınızı, iştirak stratejinizi, müşteri önceliklerinizi ve uzun vadeli müşteri ilişkilerinizi anlamak için programları oluşturun ve uygulayın
- Kuruluşunuzu, yapınızı, iştirak stratejinizi ve müşteri önceliklerinizi keşfedin ve önemli alıcılarla vadeli ortaklıklar kurun ve sürdürünüz.
- Kurumsal olmayan müşteri planları oluşturmak ve geliştirmek için tanımlanan desteklenen hesap grupları ve diğer kaynaklar. Diğer önemli müşteri yöneticileri, sözleşme becerileri alıveriinde bulunmak, müşteri programları, ürün/hastalık durumları, müşteri ve çevre segmentasyonu ve sözleşmelerini geliştirmek ve uygulamakla yükümlüdür.
- Müşteri ve iç paydaş raporları arasında iletişimi kurun ve müşterileriniz arasındaki fırsatları ekleyin belirleyin.
- Bölge seminerlerinde önemli rol oynayan stratejik geri bildirimler sağlayın (varsa)
- Bir öneri veya bir grup tarafından temsil edilebilecek tüm ilgili faaliyetleri ve yerel personeli koordine etmekle sorumlu
- Novartis ürünleriyle ilgili teknik şikayetlerin / olumsuz olayları / özel durum senaryolarını alıverideki sonraki 24 saat içinde raporlanması
- Pazarlama örneklerinin dağıtımı (uygun olduğu takdirde)

Key Performance Indicators

Gelir raporunda gelir artışı ve gelir artışı
Stratejik portföy ve müşteri gelişimi

Work Experience

Çok yönlü fonksiyonel liderlik
Önemli hesap yönetimi deneyimi
Çok yönlü müşteri odaklılık

Skills

5G Teknolojisi
Hesap Yönetimi
B2B (İletmeler Arası)
B2B Satış
Bina inşaatı
Ç (Programlama Dili)
Takım çalışması
Çerm (Müşteri ilişkileri Yönetimi)
Müşteri Hizmetleri
Müşteri Deneyimi
Müşteri Pazarlaması
Çeşitlilik ve Kapsayıcılık
Bütüncül Pazarlama

İnternet

Kilit M ü teri Y ö netimi

Pazar Geli tirme

Sat ı Stratejisi

K ü ç ü k Ö l ç ekli letmeler

Windows

Kablosuz Haberle me

Language

ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Tianjin (Tianjin)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı M ü d ü r ü)

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a4704b226541411003370", provider: { widgetId: "1Qm7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.

```
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
```

```
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_data_layer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10082699

Hospital Access Field Lead

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082699

Hospital Access Field Lead

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field->

lead-tr-tr

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-ru-ru>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-sl-si>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082699>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082699>