

## (高级医药代表 / 资深产品专员)

Job ID  
REQ-10082591

7月 06, 2026

China

Mevcut: [Türk](#) | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [\\_\\_\\_\\_\\_](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

### 摘要

Satıcı Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızla ilgili önümüzdeki yıl için Müşteri deneyimi yaklaşımımızla ilgili yeni ürünler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesi için müşteriler ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlardır.

### About the Role

#### Major Accountabilities

- Rekabetçi Satıcı Büyümesi Sağlayın
- Müşteri tercihlerini yansıtarak, mevcut içerikten ve birden fazla etkileşim kanalından yararlanarak hedef HCP'leri için müşteri etkileşimi yolculuklarını kişiselleştirin ve düzenleyin

-Novartis iin zaman iinde srdrlebilir bir ibirli igeli tirmek amac ıyla HCP'lerle ortakl ık kurma kat ılımlar ını sa ılay ın  
~ ihtiyaların ı dinleyerek ve sa ılıkl ı hizmetleri ortamlar ını anılayarak klinik farklıla ıman ını tesimlenmesini unutulmaz, mteri odaklı deneyimler sunun  
~ ilgili blge, hesap ve mteri etkile ım planlarını olu ıturmak, dinamik olarak nceliklendirmek ve ayarlamak iin mevcut veri kaynaklar ından yararlan ın  
-rn ve endikasyonla ilgili ieriklerin, kampanyaların ve etkile ım planlarının geli tirilmesini desteklemek iin mteri igrlerini ilgili ipayda ılarla srekli olarak payla ın  
-Mterilere ve Hastalara De ıer Kat ın  
-Kar ılılanmam ı mteri ve hasta ihtiyalarını kar ılılayanzmler tasarlamak ve uygulamak ile vler aras ı ekiplerle uyumlu bir ıkilde ibirli iyap ın  
-Mterilere ve iarkada ılarına effaf ve sayg ılı bir ıkilde a ık bir niyetle davranarak do ıru drstlkle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ılıla tı ın ızda, do ıru olan ı yap ın ve iler do ı grnmedi ınde konu ın. Novartis Etik Kurallar ı , De ıerler ve Davran ı lar Kurallar ı 'na gre ya ın

## Key Performance Indicators

Sat ı Temsilcisi, mteri etkile ımlerimizin ve sat ı performans ımız ın nde gelen itici gcdr. Mteri deneyimi yakla ım ımız ın yzdrleri ve uyumlu ve etik bir ıkilde sat ı bymesini iin mteriler ve hastalar iinde de ıer sa ılayan derin ili ıkiler kurarlar.

## Work Experience

NA

## Skills

Sat ı Becerileri

Mteri Gr leri

~ leti ım Becerileri

Etkileme Becerileri

at ı ma Ynetimi

Mzakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Ynetimi

Fonksiyonlar Aras ı Koordinasyon

Sa ılıkl ı Sektr

icari Mkemmellik

Etik

Uyma

## Language

ingilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat 1 )

Shift Work

No

```

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a4d1ab0003b1628467198", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }

```

Job ID  
REQ-10082591

(高级医药代表 / 资深产品专员)

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10082591

(高级医药代表 / 资深产品专员)

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao->

zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-it-it>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ja-jp>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-nl-nl>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ru-ru>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-sl-si>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082591-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10082591](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082591)
14. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10082591](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082591)