

Access Field Manager

Job ID
REQ-10082262

6月 30, 2026

China

Disponibile in: Italiano | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | _____ | [Slovenščina](#) | [Türk](#) | [中文](#)

摘要

Guida l'implementazione di una strategia sostenibile di accesso ai pazienti a livello locale (CPO). Raccoglie e analizza i dati per generare approfondimenti per gli invii di Patient Access che creano congiuntamente valore per clienti, pazienti e Novartis.

About the Role

Major Accountabilities

- Dirigere progetti per presentare fascicoli di accesso dei paz. alle autorità di regol. applicando elevati standard di eccellenza operativa.
- Fornisce un input tempestivo e pertinente nelle decisioni di sviluppo dei prodotti locali.

- Fornisce una logica analitica per i casi aziendali.
- Mantiene e aggiorna tutti gli strumenti e i sistemi P&R pertinenti.
- Crea report approfonditi che traducono i risultati dell'analisi dei dati rilevanti sulla strategia di prezzo e rimborso di Novartis e dei prodotti della concorrenza in raccomandazioni commerciali di grande impatto.
- Costruisce e sfrutta solide reti e relazioni con clienti chiave, opinion leader chiave e decisori chiave individuali e istituzionali, per ottimizzare il posizionamento e la messaggistica dei prodotti Novartis e facilitare la co-creazione di proposte di valore con clientela.
- Guida l'input locale per la determinazione dei prezzi sia globale che locale.
- Adatta i modelli di economia sanitaria globale per riflettere accuratamente gli ambienti locali.

Key Performance Indicators

Raggiungimento degli obiettivi di P&R e di assorbimento locali di Novartis
 Uso efficace e miglioramento dei sistemi di tracciamento per misurare gli accessi.
 Riduzione del time-to-market dei prodotti
 Miglioramento/ampliamento dell'accesso dei pazienti

Work Experience

Esperienza nella compilazione di pratiche di rimborso
 Comprovata capacità di comprendere e comunicare con chiarezza argomenti scientifici ed economici
 Comprensione dell'assistenza sanitaria nazionale, dell'ambiente normativo dei processi di P&R e di quotazione dei farmaci.
 Forti capacità di negoziazione e di analisi

Skills

Abilità analitica
 Rete informatica
 Finanza
 Economia Sanitaria
 Valutazione delle tecnologie sanitarie (Hta)
 Gestione dei Key Account
 Posizionamento del prodotto
 Proposte di valore
 Affari Pubblici
 Accesso al mercato
 Mentalità incentrata sul cliente
 Comprensione del settore sanitario
 Collaborazione interfunzionale
 Prove del mondo reale (Rwe)
 Gestione di progetto
 Gestione dei processi
 Pensiero analitico
 Agilità

Language

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Corporate & Division Services

地点

China

站点

Jinan (Shandong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regolare

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a44e7a1422df162489946", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1_dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_dataLayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-it->

it

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-es-es>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ja-jp>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-nl-nl>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ru-ru>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-sl-si>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-tr-tr>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082262>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082262>