

Access Field Manager

Job ID
REQ-10082262

6月 30, 2026

China

Disponibile en: Espa ñ ol | [Deutsch](#) | [English](#) | [Fran ç ais](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | _____ | [Sloven š](#) | [ināT ü rk](#) | [中文](#)

摘要

Lidera la implementaci ó n de una estrategia sostenible de Acceso al Paciente a nivel local (CPO). Recopila y analiza datos para generar informaci ó n para los env í os de Patient Access que conjuntamente crean valor para los clientes, los pacientes y Novartis.

About the Role

Major Accountabilities

Liderar proyectos para presentar expedientes de acceso de pacientes a las autoridades reguladoras
aplicar altos est á ndares de excelencia operativa.

- Proporciona información temprana relevante para las decisiones de desarrollo de productos locales.
- Proporciona una justificación analítica para los casos de negocio.
- Mantiene y actualiza todas las herramientas y sistemas de P&R relevantes.
- Crea informes detallados que traducen los resultados del análisis de datos relevantes sobre la estrategia de precios y reembolsos de Novartis y los productos de la competencia en recomendaciones comerciales impactantes.
- Construye y aprovecha redes y relaciones sólidas con clientes clave, líderes de opinión clave y tomadores de decisiones clave individuales e institucionales, para optimizar el posicionamiento y los mensajes de los productos Novartis y facilitar la creación conjunta de propuestas de valor con clientela.
- Lidera la entrada local de precios globales y locales.
- Adapta los modelos de Global Healthcare Economics para reflejar con precisión los entornos locales.

Key Performance Indicators

- Logro de los objetivos locales de P&R y captación de Novartis
- Uso efectivo y mejora de los sistemas de seguimiento para medir el acceso.
- Acortar el tiempo de comercialización de los productos
- Mejora/ampliación del acceso de los pacientes

Work Experience

- Experiencia en la elaboración de expedientes de reembolso
- Capacidad demostrada para comprender y comunicar con claridad temas científicos y económicos.
- Conocimiento de la asistencia sanitaria nacional, del entorno normativo de los procesos de P&R y listado de medicamentos.
- Gran capacidad de negociación y análisis

Skills

- Habilidad analítica
- Red informática
- Finanzas
- Economía de la Salud
- Evaluación de Tecnologías Sanitarias (Hta)
- Gestión de Cuentas Clave
- Posicionamiento del producto
- Propuestas de valor
- Asuntos Públicos
- Acceso al mercado
- Mentalidad centrada en el cliente
- Comprensión del sector sanitario
- Colaboración multifuncional
- Evidencia del mundo real (Rwe)
- Gestión de proyectos
- Gestión de Procesos
- Pensamiento analítico
- Agilidad

Language

Ingl é s

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Corporate & Division Services

地点

China

站点

Jinan (Shandong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a44e7ed01378391180669", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager->

es-es

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-fr-fr>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-it-it>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ja-jp>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-nl-nl>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ru-ru>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-sl-si>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-tr-tr>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082262>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082262>