

Access Field Manager

Job ID
REQ-10082262

6月 30, 2026

China

Verfü gbar in [Deutsch](#) | [English](#) | [Españ ol](#) | [Fran ç aise](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | _____ | [Sloven š č in](#) | [T ü rk](#) | [中文](#)

摘要

Leitet die Umsetzung einer nachhaltigen Patientenzugangsstrategie auf lokaler Ebene (CPO). Sammelt und analysiert Daten, um Erkenntnisse für Patientenzugangseinreichungen zu generieren, die gemeinsam einen Mehrwert für Kunden, Patienten und Novartis schaffen.

About the Role

Major Accountabilities

- Leitet Projekte zur Einreichung von Patient Access Dossiers bei den Aufsichtsbehörden mit Anwendung eines exzellenten operationellen Standards
- Liefert fr ü hzeitig relevanten Input für lokale Produktentwicklungsentscheidungen.

- Bietet analytische Begründungen für Business Cases.
- Pflegt und aktualisiert alle relevanten P&R-Tools und -Systeme.
- Erstellt aufschlussreiche Berichte, die die Ergebnisse der Analyse relevanter Daten zur Preis- und Erstattungsstrategie von Novartis und Konkurrenzprodukten in wirkungsvolle Geschäftsempfehlungen umwandeln.
- Baut starke Netzwerke und Beziehungen zu wichtigen Kunden, wichtigen Meinungsführern und einzelnen und institutionellen Entscheidungsträgern auf und nutzt sie, um die Positionierung und Botschaft von Novartis-Produkten zu optimieren und die gemeinsame Schaffung von Wertversprechen mit Kundschaft.
- Führt den lokalen Input sowohl zur globalen als auch zur lokalen Preisgestaltung.
- Passt die Modelle der Global Healthcare Economics an, um die lokalen Umgebungen genau widerzuspiegeln.

Key Performance Indicators

- Erreichen der lokalen P&R- und Akzeptanzziele von Novartis
- Effektiver Einsatz und Verbesserung von Tracking-Systemen zur Messung des Zugriffs.
- Verkürzung der Markteinführungszeit von Produkten
- Verbesserung/Erweiterung des Patientenzugangs

Work Experience

- Erfahrung mit der Erstellung von Erstattungsdossiers
- Nachgewiesene Fähigkeit, wissenschaftliche und wirtschaftliche Themen zu verstehen und klar zu vermitteln
- Verständnis des nationalen Gesundheitswesens, des regulatorischen Umfelds für die Einstufung und Kennzeichnung von Arzneimitteln sowie der Zulassungsverfahren
- Starke Verhandlungs- und Analysefähigkeiten

Skills

- Analytische Fähigkeiten
- Computernetzwerk
- Finanzieren
- Gesundheitsökonomie
- Bewertung von Gesundheitstechnologien (HTA)
- Key Account Management
- Produktpositionierung
- Wertversprechen
- Öffentliche Angelegenheiten
- Marktzugang
- Kundenzentrierte Denkweise
- Verständnis des Gesundheitssektors
- Funktionsübergreifende Zusammenarbeit
- Beweise aus der realen Welt (RWE)
- Projektmanagement
- Prozessmanagement
- Analytisches Denken
- Gewandtheit

Language

Englisch

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Corporate & Division Services

地点

China

站点

Jinan (Shandong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regul ä r

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a44e7848d026327210614", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager->

de-de

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-es-es>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-fr-fr>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-it-it>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ja-jp>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-nl-nl>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ru-ru>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-sl-si>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-tr-tr>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082262>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082262>