

## Area Director

Job ID  
REQ-10080011

6月 25, 2026

China

### 摘要

Satıcı seviyeye liderlik eden veya kuruluştun satış hedefleri için doğrudan sorumlu olan deneyimli yöneticilerden sorumludur.

Büyük bir ülkede satış seviyesinin günlük operasyonel süreçlerini yönetir ve satış ekibine liderlik eder. Alan için satış hedeflerinin ve pazar payının teslimi veya bir bölgedeki tanımlanmış bir ürünün satışlarından sorumludur.

### About the Role

#### Major Accountabilities

- Kuruluşunuzun satış veya satış hedeflerine ulaşmak için bir plan, strateji ve iş planı planlayın ve uygulayın.
- Dijital teslimat için yenilikçi uzaktan satış stratejilerini ve diğer yenilikçi satış yöntemlerini belirleyin ve destekleyin.

- Genel olarak, Sat ı M ü d ü r ü sat ı se ç imi, e itimi ve geli tirme, bak ı m ve y ö netiminden sorumlu
- Sat ı ekibinin y ö netimi ve y ö netiminde d ü zenli e itim kesinlikle gereklidir. Ç al ı anlar ı n ı z ı n ar ve g ü d ü lerini analiz edin.
- CRM sat ı ekibi motivasyon mekanizmalar ı sa lar.
- Sat ı ve b ü t ç e tahsisi kurulumu, sat ı organizasyonu malzeme ve sat ı kaynaklar ı i ç in kredile dikkatle terk eder
- ~ letmenizin genellikle do ru oldu undan emin olun
- Gerekti inde ö nemli m ü terilerle/hastanelerle/m ü terilerle ili kiler kurun ve ili kileri s ü rd ü rmek.
- Gerekirse, i ç ve d i ortaklar ı n ı zla ileti imkurun.
- Pazar f ı rsatlar ı n ı analiz etmek ve rahatlamay ı test etmek i ç in ç ok fonksiyonlu bir ekiple i birli i yap ı n. E ilimler/g ö r ü ler/t ü ketici pazarlar ı gibi liderlere tavsiyeler
- Belirli sat ı organizasyonunuzun etkili i planlar ı n ı izleyin, izleyin, motive edin ve uygulay ı n ve yer sat ı , pazarlama, sa l ı k, devlet, pazarlama, sat ı ekibiyle etkili bir ekilde ç al ı ı n. En iyi uygulamalar ı n ı z ı payla ı n ve onlar ı d ü nyan ı n d ö rt bir yan ı ndaki di er gruplara te vik edin. sonu ç lar ı almak i ç in irketiniz ve sat ı ekibiniz ile ç al ı abilirsiniz.
- Sat ı hedeflerinize ula mak i ç in di er projeleri tamamlayabilirsiniz. Baz ı durumlarda, i s ü re ç lerinden kullan ı c ı ak ı lar ı n ı y ö netebilir ve ç al ı t ı rabilirsiniz.
- Kurulu nunuzun t ü m Novatis kurallar ı na uydu undan emin olun. Y ü ksek d ü zeyde kurumsal y ö netim ve uyumluluk sa lamak. Novatis'in de erleri ve eylemleri ile uyumlu bir k ü lt ü r grubu olu turun ve s ü rd ü r ü n.
- Novartis ü r ü nleriyle ilgili teknik ikayetlerin / olumsuz olaylar ı n / ö zel durum senaryolar ı n ı n al ı nd ı ktan sonraki 24 saat i ç inde raporlenmesi
- Pazarlama ö rneklerinin da ı t ı m ı (uygun oldu unda)

## Key Performance Indicators

Sat ı hedeflerine, planlara ve pazar pay ı na ula mak  
CRM KPI

:: B ü t ç e ve bak ı m maliyetleri

Sat ı b ö l ü mlerini e itmek ve te vik etmek

:: Novatis Hukuk ve Talimatlar

## Work Experience

B ü y ü k ö l ç ekli sat ı y ö netimi ve pazarlama deneyimi

~ la ç sat ı lar ı nda, la ç End ü strisinde kapsaml ı ö n hat deneyimi

Rakiplerin pozisyonlar ı n ı ve ila ç ü r ü n ekonomisini derinlemesine anlama

## Skills

Ç ad (Bilgisayar Destekli Tasar ı m)

Bilgisayar Performans ı

Delegasyon

Kurumsal Sat ı lar

Saha Sat ı lar ı

Performans Y ö netimi

Ü r ü n Konumland ı rma

B ö l gesel Sat ı lar

Sat ı

Sat ı Y ö netimi

Sat ı S ü reci  
Sat ı Stratejisi  
Sat ı G ü c ü (CRM)  
Sat ı Becerileri  
~ G ü c ü Y ö netimi (Wfm)

Language

ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

China

站点

Nanjing (Jiangsu Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı M ü d ü r ü )

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a3e9e65a1242739537393", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.

```
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var kalturaPlayer =
```

```
kPlayer.setup(config); // Add the player to the global array.
```

```
window.kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); // Load the Player for other media.
```

```
kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID  
REQ-10080011

Area Director

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10080011

Area Director

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10080011-area-director-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10080011>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10080011>