

Area Director

Job ID
REQ-10080011

6月 25, 2026

China

摘要

Odgovoren za vodenje prodajne funkcije ali izkušeni menedžerjev z neposredno odgovornostjo za cilje prodaje za organizacijo.

Upravlja iz dneva v dan operativne vidike prodajne funkcije v veliki državi in vodi prodajno skupino. Odgovoren za dostavo prodajnih ciljev in tržnega deleža za poslovno območje ali odgovoren za prodajo za določene izdelke v regiji.

About the Role

Major Accountabilities

- Napravite in implementirajte načrt, strategijo in poslovni načrt, da dosežete prodajne ali prodajne ciljeva š e organizacije.
- Opredelite in podpirate inovativne oddaljene prodajne strategije in druge inovativne prodajne metode za digitalno dostavo.

-Na splošno je vodja prodaje, odgovoren za selekcijo, usposabljanje in razvoj, vzdrževanje in upravljanje prodaje. Redno usposabljanje pri vodenju in vodenju prodajne ekipe je nujno potrebno. Analizirajte cilje in motive zaposlenih.

-Ekipe za prodajo CRM zagotavlja motivacijske mehanizme.

-Proračunske prodaje in nastavitve dodeljevanja, prodajna organizacija skrbno osipa krediti za prodajne materiale in vire

-Poskrbite, da bo vaš poslovna organizacija na splošno pravilna

-Graditi in vzdrževati odnose s ključnimi strankami/bolnicami/stranke, kot je potrebno. Če je potrebno, se obrnite na svoje notranje in zunanje partnerje.

-Sodelujte z večnamensko ekipo za analizo tržnih priložnosti in sproščanje vzorcev. Nasveti za voditelje, kot so trendi/mnenja/potrošniški trgi

-Spremljajte, spremljajte, motiviramo in izvajamo učinkovite poslovne načrte za vašo specifično prodajno organizacijo in učinkovito delate z lokalno prodajo, trženjem, zdravstvenim varstvom, vlado, trženjem, prodajno ekipo. Delite svoje najboljše prakse in jih spodbujati k drugim skupinam po vsem svetu. S podjetjem in prodajno ekipo lahko delate, da dobite rezultate, ki jih želite.

-Druge projekte lahko dokončate, da dosežete svoje prodajne cilje. V nekaterih primerih lahko upravljate in zažene uporabniške tokove poslovnih procesov.

-Poskrbite, da bo vaš organizacija skladna z vsemi pravili Novatis. Zagotavljanje visoke ravni korporativnega upravljanja in skladnosti. Ustvarjanje in vzdrževanje skupine kulture, ki usklajuje z Novatis vrednote in dejanja.

-Poročanje o tehničnih pritožbah / neželjenih dogodkih / scenarijih posebnih primerov, povezanih z Novartis izdelki v roku 24 ur po prejemu

-Distribucija vzorcev trženja (kjer je primerno)

Key Performance Indicators

Doseganje prodajnih ciljev, naritov in trženja deleža

KPI ZA CRM

:: Proračun in stroški vzdrževanja

Izobraževati in spodbujati prodajne oddelke

:: Zakon in navodila Novatis

Work Experience

Obsežne izkušnje z vodenjem prodaje in trženjem

Obsežne izkušnje na prvi liniji v farmacevtski prodaji, farmacevtski industriji

Globoko razumevanje položajev konkurentov in ekonomije farmacevtskih izdelkov

Skills

Čad (računalniško podprto oblikovanje)

Delovanje računalnika

Delegacija

Prodaja za podjetja

Terenska prodaja

Upravljanje uspešnosti

Pozicioniranje izdelka

Regionalna prodaja

Prodaje

Upravljanje prodaje

Prodajni proces
Prodajna strategija
Salesforce Crm
Prodajne veščine
Upravljanje delovne sile (WFM)

Language

Angleščina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

China

站点

Nanjing (Jiangsu Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Redni sodelavec (vodja prodaje)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a3e401610487883335723", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var kalturaPlayer =
kPlayer.setup(config); // Add the player to the global array.
window.kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); // Load the Player for other media.
kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10080011

Area Director

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10080011

Area Director

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10080011-area-director-sl-si>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10080011>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10080011>