

SALES REPRESENTATIVE

Job ID
REQ-10078687

6月 02, 2026

Spain

摘要

Delegado de Ventas Cardiología
Zona: País Vasco

Buscamos un Delegado de Ventas Senior en Cardiología para liderar una zona estratégica, impulsar el crecimiento del negocio y desarrollar relaciones de alto valor en el entorno hospitalario.

About the Role

Responsabilidades:

- Identificar y priorizar profesionales sanitarios y stakeholders de alto potencial mediante análisis de datos
- Gestionar visitas médicas en especialidades como cardiología, endocrinología, medicina interna y neurología

- Desarrollar interacciones personalizadas de valor tanto presenciales como virtuales
- Construir y mantener relaciones sólidas con profesionales sanitarios y líderes de opinión
- Diseñar experiencias de cliente personalizadas mediante estrategias multicanal y contenidos relevantes
- Recoger insights del cliente y transformarlos en planes accionables de alto impacto
- Colaborar con equipos multifuncionales para ofrecer soluciones centradas en el paciente y en cumplimiento

Requisitos esenciales:

- Titulación universitaria en Ciencias de la Salud, Farmacia, Biología, Bioquímica, ADE o afines.
- Experiencia de 5 a 8 años en ventas farmacéuticas.
- Capacidad demostrada para construir y mantener relaciones con profesionales de la salud
- Alta resiliencia y capacidad de adaptación en entornos dinámicos
- Fuerte capacidad de aprendizaje continuo y orientación al desarrollo
- Capacidad analítica para interpretar datos y definir planes de acción
- Excelentes habilidades de comunicación y escucha activa
- Alto nivel de integridad y compromiso con estándares éticos y de cumplimiento
- Residencia: Vizcaya o Guipúzcoa

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点
Spain

站点
Vizcaya

Company / Legal Entity
ES19 (FCRS = ES006) Mizar Farmac é utica, S.L.

Alternative Location 1
Guip ú zcoa, Spain

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

```
var config = { targetId: "kalturaplayer6a2001f725440112047687", provider: { widgetId:
"10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause:
false, allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: {},
sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true,
showSpeedMenu: false }, css : "/modules/custom/arcticnckalturaaddon/css/kalturavideo.css",
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(KalturaPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", //
Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (KalturaPlayer.plugins["navigation"]) {
```

```
config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (KalturaPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (KalturaPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10078687

SALES REPRESENTATIVE

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10078687

SALES REPRESENTATIVE

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10078687-sales-representative>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Vizcaya/SALES-REPRESENTATIVEREQ-10078687>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Vizcaya/SALES-REPRESENTATIVEREQ-10078687>