

Pricing & Access Manager

Job ID
REQ-10078149

6月 26, 2026

Switzerland

摘要

Leitet die Umsetzung einer nachhaltigen Patientenzugangsstrategie auf lokaler Ebene (CPO). Sammelt und analysiert Daten, um Erkenntnisse für Patientenzugangseinreichungen zu generieren, die gemeinsam einen Mehrwert für Kunden, Patienten und Novartis schaffen.

About the Role

Major Accountabilities

- Leitet Projekte zur Einreichung von Patient Access Dossiers bei den Aufsichtsbehörden mit Anwendung eines exzellenten operationellen Standards
- Liefert frühzeitig relevanten Input für lokale Produktentwicklungsentscheidungen.
- Bietet analytische Begründungen für Business Cases.
- Pflegt und aktualisiert alle relevanten P&R-Tools und -Systeme.
- Erstellt aufschlussreiche Berichte, die die Ergebnisse der Analyse relevanter Daten zur Preis- und

Erstattungsstrategie von Novartis und Konkurrenzprodukten in wirkungsvolle Gesch ä ftsempfehlungen umwandeln.

-Baut starke Netzwerke und Beziehungen zu wichtigen Kunden, wichtigen Meinungsf ü hren und einzelnen und institutionellen Entscheidungstr ä gern auf und nutzt sie, um die Positionierung und Botschaft von Novartis-Produkten zu optimieren und die gemeinsame Schaffung von Wertversprechen mit Kundschaft.

-F ü hrt den lokalen Input sowohl zur globalen als auch zur lokalen Preisgestaltung.

-Passt die Modelle der Global Healthcare Economics an, um die lokalen Umgebungen genau widerzuspiegeln.

Key Performance Indicators

Erreichen der lokalen P&R- und Akzeptanzziele von Novartis

Effektiver Einsatz und Verbesserung von Tracking-Systemen zur Messung des Zugriffs.

Verk ü rzung der Markteinf ü hrungszeit von Produkten

Verbesserung/Erweiterung des Patientenzugangs

Work Experience

Erfahrung mit der Erstellung von Erstattungsdossiers

Nachgewiesene F ä higkeit, wissenschaftliche und wirtschaftliche Themen zu verstehen und klar zu vermitteln

Verst ä ndnis des nationalen Gesundheitswesens, des regulatorischen Umfelds f ü r die Einstufung und Kennzeichnung von Arzneimitteln sowie der Zulassungsverfahren

Starke Verhandlungs- und Analysef ä higkeiten

Skills

Analytische F ä higkeiten

Computernetzwerk

Finanzieren

Gesundheits ö konomie

Bewertung von Gesundheitstechnologien (HTA)

Key Account Management

Produktpositionierung

Wertversprechen

Ö ffentliche Angelegenheiten

Marktzugang

Kundenzentrierte Denkweise

Verst ä ndnis des Gesundheitssektors

Funktions ü bergreifende Zusammenarbeit

Beweise aus der realen Welt (RWE)

Projektmanagement

Prozessmanagement

Analytisches Denken

Gewandtheit

Language

Englisch

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Primary location salary range
CHF99,400.00 - CHF184,600.00

部门
International

Business Unit
Strategic Planning & BD&L

地点
Switzerland

站点
Rotkreuz (Office-Based)

Company / Legal Entity
C018 (FCRS = CH018) Novartis Pharma Schweiz AG

Functional Area
Market Access

Job Type
Full time

Employment Type

Regul ä r

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a3e750961f5c679118930", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var kalturaPlayer =
kPlayer.setup(config); // Add the player to the global array.
window.kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); // Load the Player for other media.
kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10078149

Pricing & Access Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10078149

Pricing & Access Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10078149-pricing-access-manager->

de-de

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Rotkreuz-Office-Based/Pricing---Access-ManagerREQ-10078149-1>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Rotkreuz-Office-Based/Pricing---Access-ManagerREQ-10078149-1>