

(Senior) Marketing Manager -CRM

Job ID
REQ-10077560

5月 06, 2026

China

摘要

-Leader du marketing dans une petite organisation à revenus OU gestionnaires expérimentés de la sous-fonction marketing.

-Développer et conduire l'exécution des plans de marketing de marque dans le but de maximiser la part de marché et la croissance des revenus sur le marché.

About the Role

Major Accountabilities

-Soutenir avec une contribution marketing opportune de haute qualité du marché et mettre en œuvre des plans / projets tactiques afin de maximiser la valeur de la marque (s) grâce à la gestion du cycle de vie

-Assurer la présence à long terme du portefeuille de produits sur le marché pharmaceutique conformément aux objectifs stratégiques

- Identifier les segments de marché les plus efficaces pour promouvoir les produits, la cible la plus prometteuse
- Étudier les informations marketing et marketing sur les produits de l'entreprise pour définir leurs avantages, leur part de marché, leur positionnement par rapport aux groupes cibles de concurrents, leur stratégie de promotion marketing en fonction des groupes cibles définis.
- Étudier les caractéristiques sociodémographiques des consommateurs, leurs besoins, leurs critères et leurs attitudes, les modes de consommation des produits stratégiques.
- Planifier les tactiques de promotion des produits, développer le schéma, les formes, les méthodes et la technologie de promotion (plan d'action, plan média), mettre en œuvre les termes de la discipline financière conformément au budget.
- Planifier l'offre et la demande de produits dans la zone de responsabilité, créer des plans de cycle, de mise en œuvre et de prévision du chiffre d'affaires (plan marketing annuel, prévisions glissantes, plan mensuel de vente secondaire).
- Développer et organiser des événements, créer le niveau planifié de distribution et de mise en œuvre systématique de nouveaux produits.
- Hiérarchiser les ressources et les activités vers l'excellence et établir les processus et les KPI appropriés à exécuter et à suivre, en rendant compte régulièrement des progrès et des idées aux principales parties prenantes impliquées. Garantisiez la même approche au sein de l'équipe Customer Marketing.
- Accompagner le Responsable Marketing dans l'élaboration du budget annuel et dans la gestion des prévisions financières mensuelles des investissements totaux
- Signalement des plaintes techniques, des événements indésirables et des scénarios de cas particuliers liés aux produits Novartis dans les 24 heures suivant leur réception
- Distribution d'échantillons marketing (le cas échéant)

Key Performance Indicators

- Leader du marketing dans une petite organisation à revenus OU gestionnaires expérimentés de la sous-fonction marketing.
- Développer et conduire l'exécution des plans de marketing de marque dans le but de maximiser la part de marché et la croissance des revenus sur le marché.

Work Experience

~

Skills

- Gestion d'actifs
- Stratégie marketing
- Marketing des produits
- Gestion du cycle de vie des produits (Plm)
- Compréhension du secteur de la santé
- Domaines d'expertise prioritaires en matière de maladies
- Excellence commerciale
- Excellence opérationnelle
- Orientation client
- Agilité
- Compétences d'influence
- Compétences en négociation

Engagement des parties prenantes
Gestion des parties prenantes
Partenariats stratégiques
Collaboration interfonctionnelle

Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Marketing

地点

China

站点

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type
Full time

Employment Type
CDI

Shift Work
No

```
var config = { targetId: "kalturaplayer6a056d7aab048800741273", provider: { widgetId:
"10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause:
false, allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: {},
sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true,
showSpeedMenu: false }, css : "/modules/custom/arcticnckalturaaddon/css/kalturavideo.css",
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(KalturaPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", //
Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (KalturaPlayer.plugins["navigation"]) {
config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible:
false }; } if (KalturaPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; }
if (KalturaPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents =
[]; if (KalturaPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10077560

(Senior) Marketing Manager -CRM

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10077560

(Senior) Marketing Manager -CRM

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077560-senior-marketing->

manager-crm-fr-fr

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10077560>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10077560>