Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Job ID
REQ-10077328

十月 30, 2026

Ireland

Na voljo v: Sloven š č ina Deutsch | English | Espa ñ ol | Fran ç ais | Italiano | 日本語 | Nederlands | P y c c | Türkçe | 中文

摘要

Odgovoren za dosledno, medfunkcionalno oblikovanje in izvajanje strategije blagovne znamke, za vsa sredstva, ki so se preselila iz globalne v mednarodno tehni č no pomo č do predaje IBBI. Globalno ustvarjene zgodnje strategije blagovnih znamk, kot so integrirane strategije za izdelke (IPS), se bo razvilo v konkuren č en, resni č no medfunkcionalen na č rt lansiranja, ki bo ustrezal osrednjim trgom IMI in postavil temelje za uspeh pri lansiranju naslednjih uspe š nic Novartisa. (Mednarodno)
Prispeva k strate š kim, medfunkcionalnim odlo č itvam za mednarodne strate š ke pobude in strate š ke pobude nad blagovno znamko, vklju č no s partnerstvi, oblikovanjem politik in lansiranimi sredstvi, bo spremljal in se odzival na pomembne dogodke in razvoj konkuren č nega okolja. (Mednarodno)
Tesno sodelovanje z osrednjimi trgi IMI, sodelovanje z ekipami MAP ter CE&E za oblikovanje rezultatov lansiranja in uporabni š kih izku š enj/potovanj in kampanj/vsebin, povezanih s TA, za glavne trge IMI ter s sogovornikom IMUS, da se zagotovi dosledno pozicioniranje blagovne znamke po vsem svetu. (Mednarodno)
Vodi, upravlja in razvija splo š no uspe š nost sedanjega in prihodnjega portfelja izdelkov PA ter zagotavlja prodajo in dobi č ek v okviru dogovorjenih prora č unov. (regija/grozd/dr ž ava)

~Vodi in razvija visoko u č inkovito prodajno in marketin š ko ekipo ter gradi u č inkovite in trajne poslovne odnose s klju č nimi strankami/dele ž niki. (regija/grozd/dr ž ava)
~Obi č ajno vodi majhno organizacijo dr ž ave prihodkov, ki pokriva prodajne in tr ž ne dejavnosti, z odgovornostjo za spodbujanje uspe š nosti in razvoj operativne strategije enega ali ve č portfeljev izdelkov. (regija/grozd/dr ž ava)

About the Role

Major Accountabilities

~Odgovoren za zagotavljanje prodaje, tr ž nega dele ž a in dobi č konosnosti tehni č ne pomo č i za doseganje ali preseganje prora č unskih ciljev. (regija/grozd/dr ž ava)
~Definira, razvija in nadzira kratkoro č ne in dolgoro č ne strate š ke marketin š ke (in prodajne) na č rte v skladu z regionalno in globalno marketin š ko strategijo.
~Spremlja tr ž ne trende, prodajo in uspe š nost izdelkov, izvaja redne preglede na č rtov in po potrebi sprejema korektivne ukrepe.
~spodbuja rast tehni č ne pomo č i z oblikovanjem na č rtov rasti obstoje č ih izdelkov, u č inkovito upravlja njihov ž ivljenjski cikel, uspe š no uvaja raz š iritve linije in nove izdelke; vzpostavlja in upravlja u č inkovita strate š ka partnerstva.
~Dolo č a, vodi in nadzoruje na č rtovanje zagona in izvajanje prihajajo č ih klju č nih lansiranj z zagotavljanjem nemotenega medfunkcionalnega in (po potrebnem) medoddel č nega sodelovanja.
~Podpira strate š ke dejavnosti razvoja portfelja za podjetje. Sodeluje z globalnimi, regionalnimi in dr ž avnimi ekipami za podporo komercialnim ocenam, razvoju novih izdelkov, napovedovanju, licenciranju izdelkov in upravljanju ž ivljenjskega cikla.
~Razvija in krepi strate š ke odnose s strankami (npr. zdravniki, klju č ni ra č uni, specializirane lekarne, KOL-ji in pla č niki) za podporo medicinskim in komercialnim dejavnostim v skladu s smernicami skladnosti.
~Optimizira uspe š nost prodajne sile in donosnost nalo ž be. Izbolj š uje zmogljivosti prodajne sile in š e naprej razvija inovativne komercialne strategije za zagotovitev uspeha v razvijajo č em se zdravstvenem okolju. (regija/grozd/dr ž ava)
~Partnerji z drugimi PA vodijo in podpirajo razvoj agilne, k strankam usmerjene digitalne strategije in strategije re š itev za stranke, ki izpolnjuje spreminjajo č e se potrebe podjetja, na š ih strank in pacientov.
~Zagotavlja u č inkovito ve č stopenjsko tr ž no podporo za razlago, lokalizacijo in operacionalizacijo izstrelitvenih strategij in rezultatov, pri č emer deluje kot primarni vmesnik in stopnjevalna to č ka za glavne trge IMI.
~Odgovoren za prora č un in finan č no zmogljivost enote. (regija/grozd/dr ž ava)
~Zagotavlja usklajenost z vsemi pravilniki o etiki, tveganju in skladnosti s predpisi ter upravlja klju č ne procese.
~Uspe š no vodite ekipo tehni č ne pomo č i in upravljajte vse procese, povezane z upravljanjem z ljudmi (zaposlovanje, upravljanje uspe š nosti, coaching). Identificira in gradi klju č ne zmogljivosti, nabor talentov in zagotavlja ustrezen razvoj dodeljenih oseb.
~Poro č anje o tehni č nih prito ž bah/ne ž elenih dogodkih/posebnih scenarijih primerov, povezanih z izdelki Novartis, v roku 24 ur od prejema
~Razdeljevanje vzorcev za tr ž enje (kadar je primerno)

Key Performance Indicators

-Odgovoren za dosledno, medfunkcionalno oblikovanje in izvajanje strategije blagovne znamke, za vsa sredstva, ki so se preselila iz globalne v mednarodno tehni č no pomo č do predaje IBBI. Globalno ustvarjene zgodnje strategije blagovnih znamk, kot so integrirane strategije za izdelke (IPS), se bo razvilo v konkuren č en, resni č no medfunkcionalen na č rt lansiranja, ki bo ustrezal osrednjim trgom IMI in postavil temelje za uspeh pri lansiranju naslednjih uspe š nic Novartisa. (Mednarodno)
-Prispeva k strate š kim, medfunkcionalnim odlo č itvam za mednarodne strate š ke pobude in strate š ke pobude nad blagovno znamko, vklju č no s partnerstvi, oblikovanjem politik in lansiranimi sredstvi, bo spremljal in se odzival na pomembne dogodke in razvoj konkuren č nega okolja. (Mednarodno)
-Tesno sodelovanje z osrednjimi trgi IMI, sodelovanje z ekipami MAP ter CE&E za oblikovanje rezultatov lansiranja in uporabni š kih izku š enj/potovanj in kampanj/vsebin, ki so pomembne za TA, za glavne trge IMI ter z IMUS-om, da se zagotovi dosledno pozicioniranje blagovne znamke po vsem svetu. (Mednarodno)
-Vodi, upravlja in razvija splo š no uspe š nost sedanjega in prihodnjega portfelja izdelkov PA ter zagotavlja prodajo in dobi č ek v okviru dogovorjenih prora č unov. (regija/grozd/dr ž ava)
-Vodi in razvija visoko u č inkovito prodajno in marketin š ko ekipo ter gradi u č inkovite in trajne poslovne odnose s klju č nimi strankami/dele ž niki. (regija/grozd/dr ž ava)
-Obi č ajno vodi majhno organizacijo dr ž ave s prihodki, ki zajema prodajne in tr ž ne dejavnosti, z odgovornostjo za spodbujanje uspe š nosti in razvoj operativne strategije enega ali ve č portfeljev izdelkov. (regija/grozd/dr ž ava)

Work Experience

Bilance uspeha ali odgovornost poslovnih enot
Vodenje ljudi

Skills

Poslovni razvoj
Strategija vstopa na trg
Upravljanje klju č nih kupcev
Tr ž ni trend
Upravljanje ž ivljenjskega cikla izdelka (Plm)
Poslovni izid (P&L)
Poslovna strategija
Usmerjenost k strankam
Predstavitve izdelkov
Upravljanje premo ž enja
Tr ž na strategija
Komercialna odli č nost
Strokovno znanje o prednostnih podro č jih bolezni
Razumevanje zdravstvenega sektorja
Dostop do trga
Prodaje
Prodajne ve š č ine
Strate š ka partnerstva
Vplivanje na spretnosti
Pogajalske spretnosti
Upravljanje dele ž nikov
Sodelovanje dele ž nikov

Navdihujo č e vodstvo
Upravljanje s č love š kimi viri
Agility
Medfunkcionalno sodelovanje
Vrednostne ponudbe
Tr ž ni dele ž
Digitalni marketing
Strate š ka partnerstva

Language

Angle š č ina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

Primary location salary range
€ 103,600.00 - € 192,400.00

部门
International

Business Unit
General Management

地点
Ireland

站点
Dublin (Country President Office (CPO))

Company / Legal Entity
IE02 (FCRS = IE002) Novartis Ireland Ltd

Functional Area
Commercial & General Management

Job Type
Full time

Employment Type
Redni sodelavec

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae6e62629a78194530321", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10077328

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job



Job ID
REQ-10077328

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job

Source URL:
https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-

List of links present in page

1. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-de-de
2. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm
3. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-es-es
4. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-fr-fr
5. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-it-it
6. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ja-jp
7. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-nl-nl
8. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ru-ru
9. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-tr-tr
10. https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/NovartisCareers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRMREQ-10077328-1
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/NovartisCareers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRMREQ-10077328-1