

SALES REPRESENTATIVE

Job ID
REQ-10077261

5月 22, 2026

Spain

摘要

Representante de ventas en Tumores Sólidos, cáncer de mama, Kisqali, en la línea de metastásico.
Zona de trabajo:Extremadura, Ciudad Real, Córdoba y Jaén

About the Role

Delegado de Ventas Senior Oncología
Zona: Extremadura, Córdoba, Jaén y Ciudad Real

Buscamos un Delegado de Ventas Senior en Oncología para liderar una zona estratégica, impulsar el crecimiento del negocio y desarrollar relaciones de alto valor en el entorno hospitalario.

Requisitos

- Titulación universitaria en Ciencias de la Salud, Farmacia, Biología, Bioquímica, ADE o afines.
- Experiencia de 5 a 8 años en ventas farmacéuticas.
- Experiencia previa en oncología y especialidades hospitalarias de alta complejidad.
- Conocimiento del entorno hospitalario y gestión de stakeholders clave.
- Experiencia en análisis 360 de cuentas y seguimiento de KPIs, excelencia en la ejecución y trabajo cross-functional.
- Residencia en Extremadura o Córdoba.
- Disponibilidad para viajar por Extremadura, Córdoba, Jaén y Ciudad Real
- Carnet de conducir.

Buscamos un perfil con

- Alta orientación a resultados.
- Capacidad de negociación e influencia.
- Visión estratégica del territorio.
- Capacidad analítica y enfoque en ejecución.
- Excelente comunicación y credibilidad científica.
- Autonomía, planificación y proactividad.
- Capacidad para trabajar de forma transversal con equipos internos.

Responsabilidades

- Impulsar el crecimiento del territorio asignado.
- Realizar análisis 360 de cuentas para identificar oportunidades, riesgos y palancas de crecimiento.
- Gestionar cuentas clave y desarrollar relaciones sólidas con especialistas y decisores.
- Definir, ejecutar y hacer seguimiento de planes de acción orientados a resultados.
- Monitorizar KPIs y asegurar una excelente ejecución en el territorio.
- Colaborar estrechamente con equipos cross-functional para maximizar el impacto en las cuentas.
- Analizar mercado, competencia y evolución del negocio.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Marketing

地点
Spain

站点
Badajoz

Company / Legal Entity
ES19 (FCRS = ES006) Mizar Farmac é utica, S.L.

Alternative Location 1
C ó rdoaba, Spain

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Ventas)

Shift Work
No

```
var config = { targetId: "kalturaplayer6a1069a253c97797679847", provider: { widgetId:
"10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause:
false, allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: {},
sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true,
```

```
showSpeedMenu: false }, css : "/modules/custom/arcticnckalturaaddon/css/kalturavideo.css",
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] }; // Check and add plugins only if they exist if
(KalturaPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", //
Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (KalturaPlayer.plugins["navigation"]) {
config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible:
false }; } if (KalturaPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; }
if (KalturaPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents =
[]; if (KalturaPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = { };
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { };
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10077261

SALES REPRESENTATIVE

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10077261

SALES REPRESENTATIVE

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077261-sales-representative-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/Badajoz/SALES-REPRESENTATIVE_REQ-10077261-2
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/Badajoz/SALES-REPRESENTATIVE_REQ-10077261-2