

## (高级区域市场经理)

Job ID  
REQ-10075680

6月 22, 2026

China

Disponibile en: Fran ç aise | [Deutsch](#) | [Españ ol](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [T ü rk](#) | [English](#) | [中文](#) | [Nederlands](#) | [Sloven š č ina](#)

### 摘要

Gestionnaires de marques locales OU sp é cialistes de sous-fonctions mondiales/ r é gionales/locales au sein d ' une sous-fonction marketing sp é cifique.

D é finir la strat é gie produit en accord avec la direction locale et le d é partement marketing mondial, et mettre en œ uvre des plans/projets tactiques de soutien.

### About the Role

#### Major Accountabilities

-Pr é pare le contenu des é quipes de marque int é gr é es et des é quipes de lancement.

- Responsable de la mise en œuvre, de la surveillance et de l'analyse de correctives tactiques convenus pour assurer la croissance de la (des) marque(s)
- Diriger l'élaboration des activités promotionnelles conformément aux directives internes de SOP et du code de conduite.
- Surveille et contrôle les budgets de marque, les prévisions et les dépenses et évalue le mix marketing de produits pour évaluer le rapport coût-efficacité et les résultats.
- Identifie observés et possibilités du marché de la région via les interactions des clients
- Effectue les activités du marketing central ainsi que les activités marketing régionales entreprises
- Surveille performance produits et l'environnement externe à l'aide des outils appropriés et prendre mesures correctives le cas échéant pour atteindre les objectifs d'affaires
- Collaborer avec les équipes marketing et médicales afin de maximiser les activités : - Centres scouts, KOL et LO par maladie sur le territoire assigné - Identifier les besoins spécifiques de chaque segment de patients et les implications de la maladie pour chacun d'eux sur le territoire assigné

## Key Performance Indicators

Gestionnaires de marques locales OU spécialistes de sous-fonctions mondiales/ régionales/locales au sein d'une sous-fonction marketing spécifique.

Définir la stratégie produit en accord avec la direction locale et le département marketing mondial, et mettre en œuvre des plans/projets tactiques de soutien.

## Work Experience

Expérience interculturelle  
 Gestion et exécution des opérations  
 Gestion de projet

## Skills

Marketing numérique  
 Stratégie marketing  
 Stratégie produit  
 Gestion d'actifs  
 Marketing des produits  
 Gestion du cycle de vie des produits (PLM)  
 Compréhension du secteur de la santé  
 Domaines d'expertise prioritaires en matière de maladies  
 Excellence commerciale  
 Excellence opérationnelle  
 Orientation client  
 Agilité  
 Compétences d'influence  
 Compétences en négociation  
 Engagement des parties prenantes  
 Gestion des parties prenantes  
 Partenariats stratégiques  
 Collaboration interfonctionnelle

## Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Hefei (Anhui Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

CDI

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a44098f81789307372004", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1_dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_dataLayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID  
REQ-10075680

(高级区域市场经理

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10075680

(高级区域市场经理)

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqiyushichangjingli->

fr-fr

## List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-es-es>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-it-it>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-ja-jp>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-tr-tr>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-zh-cn>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-nl-nl>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-ru-ru>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10075680](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10075680)
14. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10075680](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10075680)