

(高级区域市场经理)

Job ID
REQ-10075680

6月 22, 2026

China

Disponibile en: Espa ñ ol | [Deutsch](#) | [Fran ç ais](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [T ü rk](#) | [English](#) | [中文](#) | [Nederlands](#) | [Sloven š č ina](#)

摘要

- Gerentes de marcas locales O especialistas globales / regionales / locales en sub-funci ó n dentro de una sub-funci ó n de marketing espec í fica.
- Definir la estrategia de productos de acuerdo con la gesti ó n local y el departamento de marketing global, e implementar planes/proyectos t á cticos de apoyo.

About the Role

Major Accountabilities

- Prepara el contenido de los equipos de marca integrados y los equipos de lanzamiento.

- Responsable de la ejecución, seguimiento y análisis de los planes tácticos acordados con el fin de asegurar el crecimiento de la(s) marca(s)
- Liderar el desarrollo de actividades promocionales de acuerdo con las directrices internas de los POE y del Código de Conducta.
- Supervise y controle los presupuestos, previsiones y gastos de la marca y evalúe la combinación de marketing del producto para evaluar la rentabilidad y los resultados.
- Identifica la información y la oportunidad del mercado del área a través de las interacciones con los clientes
- Ejecuta actividades centrales de marketing, así como actividades regionales de marketing iniciadas
- Supervisa el rendimiento del producto y el entorno externo utilizando las herramientas adecuadas y tomando medidas correctivas si es necesario para cumplir con los objetivos del negocio
- Colaborar con equipos de Marketing y Medicina para maximizar las actividades: - Centros Scout, KOLs y OLs por enfermedad dentro del territorio asignado - Identificar necesidades específicas para cada segmento de pacientes y las implicaciones de la enfermedad para cada uno de ellos dentro del territorio asignado

Key Performance Indicators

- Gerentes de marcas locales O especialistas globales / regionales / locales en sub-función dentro de una sub-función de marketing específica.
- Definir la estrategia de productos de acuerdo con la gestión local y el departamento de marketing global, e implementar planes/proyectos tácticos de apoyo.

Work Experience

Experiencia multicultural
 Gestión y ejecución de operaciones
 Gestión de proyectos

Skills

Digital Marketing
 Estrategia de marketing
 Estrategia de producto
 Gestión de Activos
 Comercialización de productos
 Gestión del ciclo de vida del producto (PLM)
 Comprensión del sector sanitario
 Experiencia en Áreas de Enfermedades Prioritarias
 Excelencia Comercial
 Excelencia operativa
 Orientación al cliente
 Agilidad
 Habilidades de influencia
 Habilidades de negociación
 Participación de las partes interesadas
 Gestión de Grupos de Interés
 Alianzas estratégicas
 Colaboración multifuncional

Language

Ingl é s

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Hefei (Anhui Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a43dcfda5a13583898973", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10075680

(高级区域市场经理

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10075680

(高级区域市场经理)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli->

es-es

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-de-de>
2. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-fr-fr>
3. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-it-it>
4. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-ja-jp>
5. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-tr-tr>
6. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli>
7. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-zh-cn>
8. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-nl-nl>
9. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-ru-ru>
10. <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10075680
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10075680