

## Commercial Partnership Manager

Job ID  
REQ-10075011

5月 28, 2026

Chile

### 摘要

-Migliorare il valore del portafoglio di farmaci Novartis e le opportunità di concessione di licenze con la conduzione e lo sviluppo di accordi di alleanza esterni e l'assistenza nella chiusura di accordi commerciali e contribuire al processo decisionale. Creazione di valore cercando, strutturando, negoziando e gestendo accordi di collaborazione con aziende partner. Responsabile di fornire approfondimenti finanziari e strategici e di contribuire alla previsione a lungo termine e alla pianificazione strategica.

### About the Role

#### Major Accountabilities

-Assistere all'esecuzione delle strategie e piani organizzativi della DB&L  
-Supportare le attività di sviluppo aziendale per migliorare il valore delle alleanze e gestire i rischi di partenariato.

-Supportare I progetti di BD&L

-Segnalazione di reclami tecnici / eventi avversi / scenari di casi speciali relativi ai prodotti Novartis entro 24 ore dal ricevimento

-Distribuzione di campioni di marketing (se del caso)

## Key Performance Indicators

-Il ruolo pu ò supportare il processo decisionale e il lavoro per una particolare regione / livello locale.

-Il ruolo pu ò supportare una determinata serie di attivit à per una divisione

## Work Experience

Estensione funzionale

Project Management

Collaborazione intraaziendale

## Skills

Sviluppo del business

Collaborazione

Curiosit à

Esperienza del cliente

Educazione

Finanza

Scienze biologiche

Campagne mediatiche

Merchandising

Proattivit à

Gestione di progetto

Vendite

Abilit à di vendita

Comunicazione wireless

Ricerca

Valutazione

Scautismo

Transazioni

## Language

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Finance

地点

Chile

站点

Santiago

Company / Legal Entity

CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Alternative Location 1

Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Peru

Functional Area

BD&L & Strategic Planning

Job Type

Full time

Employment Type

Regolare

Shift Work

No

```
var config = { targetId: "kalturaplayer6a19d9b6cbcd8627878028", provider: { widgetId:
"10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause:
false, allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: {},
sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true,
showSpeedMenu: false }, css : "/modules/custom/arcticnckalturaaddon/css/kalturavideo.css",
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(KalturaPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", //
Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (KalturaPlayer.plugins["navigation"]) {
config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible:
false }; } if (KalturaPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; }
if (KalturaPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents =
[]; if (KalturaPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID  
REQ-10075011

## Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10075011

## Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-it-it>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/NovartisCareers/job/Santiago/Commercial-Partnership-ManagerREQ-10075011-1>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/NovartisCareers/job/Santiago/Commercial-Partnership-ManagerREQ-10075011-1>