

Commercial Partnership Manager

Job ID
REQ-10075011

5月 28, 2026

Chile

摘要

Mejorar el valor de la cartera de medicamentos de Novartis y las oportunidades de licenciamiento a terceros, dirigiendo y desarrollando acuerdos de alianzas externas y ayudando a cerrar negociaciones y contribuyendo en la toma de decisiones. Creación de valor, buscando, estructurando, negociando y gestionando acuerdos de colaboración con empresas asociadas. Responsable de proporcionar opiniones financieras y estratégicas y de contribuir a previsiones a largo plazo y a la planificación estratégica.

About the Role

Major Accountabilities

- Ayudar en la ejecución de estrategias y planes de BD&L de la organización.
- Apoyar actividades de Desarrollo Comercial para mejorar el valor de las Alianzas y gestionar riesgos de las asociaciones.

-Apoyar la gestión de proyectos de BD&L.

-Notificación de quejas técnicas / eventos adversos / escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis dentro de las 24 horas posteriores a la recepción

-Distribución de muestras de comercialización (cuando proceda)

Key Performance Indicators

El cargo puede apoyar la toma de decisiones, trabajando para un nivel de región/local en particular.

El cargo puede apoyar a un cierto conjunto de actividades de una división.

Work Experience

Amplitud funcional

Gestión de proyectos

Colaboración internacional

Skills

Desarrollo de Negocios

Colaboración

Curiosidad

Experiencia del cliente

Educación

Finanzas

Ciencias biológicas

Campañas en los medios de comunicación

Merchandising

Proactividad

Gestión de proyectos

Ventas

Habilidades de venta

Comunicación inalámbrica

Buscar

Evaluación

Escultismo

Transacciones

Language

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Finance

地点

Chile

站点

Santiago

Company / Legal Entity

CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Alternative Location 1

Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Peru

Functional Area

BD&L & Strategic Planning

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

```

var config = { targetId: "kalturaplayer6a19d9fb06c96374167639", provider: { widgetId:
"10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause:
false, allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: {},
sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true,
showSpeedMenu: false }, css : "/modules/custom/arcticnckalturaaddon/css/kalturavideo.css",
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(KalturaPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", //
Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (KalturaPlayer.plugins["navigation"]) {
config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible:
false }; } if (KalturaPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; }
if (KalturaPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents =
[]; if (KalturaPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }

```

Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/Santiago/Commercial-Partnership-ManagerREQ-10075011-1>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/Santiago/Commercial-Partnership-ManagerREQ-10075011-1>