

## Commercial Partnership Manager

Job ID  
REQ-10075011

5月 28, 2026

Chile

### 摘要

Zur Steigerung des Werts des Arzneimittelportfolios von Novartis und von Möglichkeiten zur Lizenzierung durch das Leiten und Entwickeln externer Abkommen und Unterstützung bei der Abwicklung von Deals sowie Unterstützung in der Entscheidungsfindung. Schaffung von Werten durch das Suchen, Strukturieren, Verhandeln und Leiten kollaborativer Abkommen mit Partnerunternehmen. Verantwortlich für das Bereitstellen finanzieller und strategischer Daten, Unterstützung bei langfristigen Prognosen und strategischen Plänen.

### About the Role

#### Major Accountabilities

- Unterstützung der Ausführung der BD&L-Strategien und -Pläne des Unternehmens.
- Unterstützung von Geschäftsentwicklungsaktivitäten, um Abkommen im Wert zu steigern und Risiken dieser zu beherrschen.

-Support im BD&L-Projektmanagement.

-Meldung von technischen Beschwerden / unerwünschten Ereignissen / Sonderfallszenarien im Zusammenhang mit Novartis-Produkten innerhalb von 24 Stunden nach Erhalt

-Verteilung von Vermarktungsmustern (falls zutreffend)

## Key Performance Indicators

-Die Funktion kann die Entscheidungsfindung und die Arbeit für eine bestimmte Region/Lokalebene unterstützen.

-Die Funktion unterstützt bestimmte Aktivitäten für eine Abteilung.

## Work Experience

Funktionale Breite

Projektmanagement

Grenzüberschreitende Zusammenarbeit

## Skills

Geschäftsentwicklung

Zusammenarbeit

Neugier

Kundenerfahrung

Bildung

Finanzieren

Lebenswissenschaften

Medienkampagnen

Merchandising

Proaktivität

Projektmanagement

Umsatz

Verkaufsfähigkeiten

Drahtlose Kommunikation

Suchen

Auswertung

Pfadfinderbewegung

Transaktionen

## Language

Englisch

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Finance

地点

Chile

站点

Santiago

Company / Legal Entity

CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Alternative Location 1

Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Peru

Functional Area

BD&L & Strategic Planning

Job Type

Full time

Employment Type

Regul ä r

Shift Work

No

```
var config = { targetId: "kalturaplayer6a19b27c61b54892312242", provider: { widgetId:
"10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause:
false, allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: {},
sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true,
showSpeedMenu: false }, css : "/modules/custom/arcticnckalturaaddon/css/kalturavideo.css",
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(KalturaPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", //
Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (KalturaPlayer.plugins["navigation"]) {
config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible:
false }; } if (KalturaPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; }
if (KalturaPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents =
[]; if (KalturaPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID  
REQ-10075011

## Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10075011

## Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-de-de>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Santiago/Commercial-Partnership-ManagerREQ-10075011-1>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Santiago/Commercial-Partnership-ManagerREQ-10075011-1>