

(高级医药代表 / 资深产品专员)

Job ID
REQ-10074976

3月 29, 2026

China

摘要

Sat ı ř Temsilcisi, m ü ř teri etkile ř imlerimizin ve sat ı ř performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü M ü ř teri deneyimi yakla ř ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir ř ekilde sat ı ř b ü y ü mes i ç in m ü ř teriler ve hastalar ı ç in de ğ er sa ğ layan derin ili ř kiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

- Rekabet ç i Sat ı ř B ü y ü mesi Sa ğ lay ı n
- M ü ř teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile ř im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü ř teri etkile ř imi yolculuklar ı n ı ki ř iselle ř tirin ve d ü zenleyin
- Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i ř birli ğ i geli ř tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa ğ lay ı n
- İ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa ğ l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la ř man ı n ö tesin

unutulmaz, m ü ş teri odaklı deneyimler sunun

~İlgili bölge, hesap ve m ü ş teri etkileşim planları nı oluşturmak, dinamik olarak önceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynakları ndan yararlanın

~Ürün ve endikasyonla ilgili içeriklerin, kampanyaların ve etkileşim planları nı geliştirmesini desteklemek için m ü ş teri içgörülerini ilgili paydaşlarla sürekli olarak paylaşın

~Müşterilere ve Hastalara Değer Katın

~Karşılanmamış m ü ş teri ve hasta ihtiyaçları nı karşılayan çözümler tasarlamak ve uygulamaları işlevler arasında ekiplerle uyumlu bir şekilde işbirliği yapın

~Müşterilere ve iş arkadaşları na şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğrudan ü rü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığınız ı nı zda, doğrudan ı yap ı n ve iş ler doğ r ü nmediğ inde konuşun. Novartis Etik Kuralları , Değerler ve Davranış lar Kuralları 'na göre yaşı

Key Performance Indicators

Satış Temsilcisi, m ü ş teri etkileşimlerimizin ve satış performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici gü c ü M ü ş teri deneyimi yaklaşı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış b ü y ü mes için m ü ş teriler ve hastalar ı n de ğ er sağ layan derin ilişkiler kurarlar.

Work Experience

NA

Skills

Satış Becerileri

Müşteri Görüşleri

İletişim Becerileri

Etkileme Becerileri

Çatışma Yönetimi

Müzakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Yönetimi

Fonksiyonlar Arasında Koordinasyon

Sağlık Sektörü

Finansal Mühezzaplık

Etik

Uyum

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Urumqi (Xinjiang Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work

No

```
var config = { targetId: "kalturaplayer69ccde6dacf83377782092", provider: { widgetId:
"10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause:
false, allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: {},
sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true,
```

```
showSpeedMenu: false }, css : "/modules/custom/arcticnckalturaaddon/css/kalturavideo.css",
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(KalturaPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", //
Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (KalturaPlayer.plugins["navigation"]) {
config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible:
false }; } if (KalturaPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; }
if (KalturaPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents =
[]; if (KalturaPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10074976

(高级医药代表 / 资深产品专员)

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10074976

(高级医药代表 / 资深产品专员

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10074976-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10074976
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10074976