

Key Account Executive

Job ID
REQ-10074691

3月 24, 2026

Hong Kong Special Administrative Region, China

摘要

Опытные специалисты по продажам, ответственные за до
продаж для конкретного счета (счетов). Отвечает за созд
бизнес-плана для назначенной клиентской базы или реа
продаж для эффективной поддержки пути пациента и над
и ее брендов.

About the Role

Major Accountabilities

- ~Отвечает за управление продажами, продвижением и раз
счетах для достижения коммерческих целей
- ~Разработка стратегии развития клиентов, выделенные
назначенных учетных записей, выравнивание целей счет

- ~Установление и развитие долгосрочных отношений с клиентами, полное представление о ключевых потребностях и требованиях к отношениям с существующими клиентами, постоянно предлагая решения, соответствующие потребностям и целям.
- ~Возглавить подготовку стратегий и индивидуальных тактических стратегический вклад с точки зрения анализа, будущего и необходимых для счетов
- ~Подготовка и согласование контрактов, а также руководство командой, которая запускает для целевой конкретной учетной записи
- ~Организуя клиентские мероприятия и другие программы маркетинга/медицины, в соответствии с согласованными
- ~Внести свой вклад в картографирование заинтересованных лиц, профилирование, а также предоставить точные и своевременные данные Novartis CRM.
- ~Отвечает за создание и реализацию плана продаж/бизнес-плана клиентской базы.
- ~Может управлять несколькими прямыми отчетами
- ~Сообщение о технических жалобах / неблагоприятных событиях, связанных с продуктами Novartis в течение 24 часов с момента
- ~Распространение маркетинговых образцов (если применимо)

Key Performance Indicators

Опытные специалисты по продажам, ответственные за достижение продаж для конкретного счета (счетов). Отвечает за создание бизнес-плана для назначенной клиентской базы или реализацию продаж для эффективной поддержки пути пациента и надзора за ее брендов.

Work Experience

- Опыт продаж в многонациональных компаниях
- Опыт управления ключевыми клиентами
- Предпочтителен опыт управления коллективом

Skills

- Управление счетом
- Биосимиляры
- Возможности для бизнеса
- Бизнес-планирование
- Конкурентная разведка
- CRM (управление взаимоотношениями с клиентами)
- Требования заказчика
- Управление ключевыми клиентами
- Доля рынка
- Продвижение (маркетинг)
- Сбытовой
- Управление продажами
- Планирование продаж

Стратегия продаж

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

Hong Kong Special Administrative Region, China

站点

Hong Kong

Company / Legal Entity

HK02 (FCRS = HK002) Novartis Pharma

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69c513b55188f931126082"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer69c513b55188f931126082", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } } ); } } ); } catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Job ID
REQ-10074691

Key Account Executive

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10074691

Key Account Executive

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10074691-key-account-executive-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://www.moseeker.com>
4. <https://www.moseeker.com>