

(高级医药代表 / 资深产品专员)

Job ID
REQ-10073723

3月 10, 2026

China

摘要

Sat ı Temsilcisi, m ü teri etkile imlerimizin ve sat ı performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü M ü teri deneyimi yakla ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir e kilde sat ı b ü y ü mes i ç in m ü teriler ve hastalar i ç in de er sa layan derin ili kiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

- Rekabet ç i Sat ı B ü y ü mesi Sa lay ı n
- M ü teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü teri etkile imi yolculuklar ı n ı ki iselle tirin ve d ü zenleyin
- Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i birli i geli tirmek amac ı yla HCP'lerle ortak l ı k kura kat ı l ı m sa lay ı n
- ~ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la man ı n ö tesin

unutulmaz, m ü teri odaklı deneyimler sunun

~ İlgili bölge, hesap ve m ü teri etkile im planları nı oluşturmak, dinamik olarak önceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynakları ndan yararlan ın

-Ürün ve endikasyonla ilgili içeriklerin, kampanyaların ve etkile im planları nın geliştirilmesini desteklemek için m ü teri iç görülerini ilgili iç payda larla sürekli olarak paylaş ın

-M ü terilere ve Hastalara De ğer Kat ın

-Kar ılanmam ı m ü teri ve hasta ihtiyaçları nı kar ılayan ç ö z ü mler tasarlamak ve uygulamaları i levler arası ekiplerle uyumlu bir şekilde birli i yap ın

-M ü terilere ve i arkadaşları na effaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğrudürüstlükle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ıla tı ın ızda, doğru olanı yap ın ve i ler doğörünmedi inde konu un. Novartis Etik Kuralları , De ğerler ve Davran ı lar Kuralları 'na göre ya

Key Performance Indicators

Sat ı Temsilcisi, m ü teri etkile imlerimizin ve sat ı performans ımız ın önde gelen itici gücü

M ü teri deneyimi yakla ım ımız ın yüz d ü rler ve uyumlu ve etik bir şekilde sat ı bü y ü mes için m ü teriler ve hastalar ın de ğer sağlayan derin ili kiler kurarlar.

Work Experience

NA

Skills

Sat ı Becerileri

M ü teri Gör ü leri

~ İletim Becerileri

Etkileme Becerileri

Çat ı ma Y ö netimi

M ü zakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Y ö netimi

Fonksiyonlar Arası Koordinasyon

Sa ı k Sekt ö r ü

İ ticari M ü kemellik

Etik

Uyma

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Chengdu (Sichuan Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat 1)

Shift Work

No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||  
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =  
document.getElementById("kalturaplayer69b459ba100dc896597980"); var mediaContainer =  
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";  
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
```

```
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth > 0) var config = { targetId:
"kalturaplayer69b459ba100dc896597980", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom ' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over ' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } }); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Job ID
REQ-10073723

(高级医药代表 / 资深产品专员)

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10073723

(高级医药代表 / 资深产品专员)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10073723-gaojiyiyadaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10073723>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10073723>