

Field Excellence Associate

Job ID
REQ-10073705

3月 13, 2026

Colombia

摘要

Supporta i resp. vendite per assegnare obiettivi di business mediante gestione delle forze campo più efficiente. Supporta manager di area assegnati in tutte le fasi di amministr. delle forze di campo (progettazione forze di campo e allocazione risorse, progettazione del territorio, impostazione obiettivo di vendita/piano di chiamata, valutazione prestazioni e monitoraggio, ecc.) fornendo analisi approfondite e di valore aggiunto, KPI affidabili e numeri precisi. Può anche essere responsabile di progett. dello schema di incentivazione, attuazione e relativo calcolo dei pagamenti.

About the Role

Major Accountabilities

- Gestire autonomamente argomenti relativi a efficacia della forza vendita area assegnata
- Responsabile fornitura di input relativi a dimensioni, struttura e distribuzione delle forze di campo all'interno del team assegnato

- Implementazione e monitoraggio dei target di vendita, pianificazione delle chiamate, segmentazione e processi di targeting a livello di farmacia/account/medico
- Progett. e implementazione schemi incentivazione (definizione obiettivi, reportistica, calcolo pagamenti)
- Responsabile della gestione degli strumenti di efficacia della forza vendita dell'area assegnata
- Punto di contatto per tutte le informazioni su analisi dell'efficacia della forza vendita
- Gestione del progetto di iniziative specifiche e analisi ad hoc nel settore dell'efficienza della forza vendita
- Segnalazione di reclami tecnici / eventi avversi / scenari di casi speciali relativi ai prodotti Novartis entro 24 ore dal ricevimento
- Distribuzione di campioni di marketing (se del caso)

Key Performance Indicators

- Qualità dell'analisi - Field Force Optimization, Segmentation & Targeting, Call Planning e Field Analytics.
- Gestione dei sistemi di Customer Relationship Management, compresa la manutenzione dei dati, il supporto e la formazione delle forze sul campo

Work Experience

Esperienza lavorativa nell'industria farmaceutica

Skills

Adattabilità
 Dashboard aziendali
 Eccellenza Commerciale
 Sistemi di raffreddamento
 CRM (Gestione delle relazioni con i clienti)
 Curiosità
 Fidelizzazione
 Servizio clienti
 Efficienza
 Microsoft Excel
 Allocazione delle risorse
 Vendite
 Salesforce CRM
 Criteri di sicurezza
 Giocatore di squadra

Language

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Marketing

地点

Colombia

站点

Bogota (Pharmaceuticals / GDD / NTO / CTS)

Company / Legal Entity

CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regolare

Shift Work

No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
```

```

document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69b45971cb344459802811"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth > 0) { var config = { targetId:
"kalturaplayer69b45971cb344459802811", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript": { position: "right", // Default: bottom; ( ' left ', ' right ', ' top ', 'bottom ' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside; ( ' alongside ', ' hidden ', 'over ' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };

```

```

try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } }); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

```



VIDEO

Job ID
REQ-10073705

Field Excellence Associate

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10073705

Field Excellence Associate

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10073705-field-excellence-associate-it-it>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Field-Excellence-AssociateREQ-10073705>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Field-Excellence-AssociateREQ-10073705>