

Field Excellence Associate

Job ID
REQ-10073705

3月 13, 2026

Colombia

摘要

Aide les directeurs des ventes à attribuer des cibles commerciales par le biais de la gestion des forces de terrain la plus efficace. Prend en charge les gestionnaires de secteur affectés pendant toutes les phases d'administration des forces sur le terrain (conception des forces sur le terrain et affectation des ressources, conception du territoire, établissement des objectifs de vente/appeal, évaluation et surveillance du rendement, etc.) fournissant une analyse perspicace et à valeur ajoutée, des indicateurs clés fiables et des chiffres précis. Peut également être responsable de la conception du régime d'incitation, de la mise en œuvre et du calcul des paiements connexes.

About the Role

Major Accountabilities

- Gérer de manière autonome les sujets d'efficacité des forces de vente de la zone assignée
- Responsable de la fourniture des entrées liées à la taille, à la structure et au déploiement de la

force sur le terrain au sein de l'équipe affectée

- Mise en œuvre et suivi des objectifs de vente, de la planification des appels, de la segmentation et des processus de ciblage au niveau de la pharmacie, du compte/du médecin

- Conception et mise en œuvre du régime d'incitation (établissement d'objectifs, déclaration, calcul des paiements)

- Responsable de la gestion des outils d'efficacité de la force de vente pour la zone assignée

- Point de contact pour toutes les informations relatives à l'analyse de l'efficacité de la force de vente

- Gestion de projet d'initiatives spécifiques et analyse ad hoc dans le domaine de l'efficacité de la force de vente

- Déclaration des plaintes techniques / événements indésirables / scénarios de cas particuliers liés aux produits Novartis dans les 24 heures suivant leur réception

- Distribution d'échantillons de commercialisation (le cas échéant)

Key Performance Indicators

- Qualité de l'analyse - Optimisation de la force de terrain, segmentation et ciblage, planification des appels et analyse sur le terrain.

- Gestion du ou des systèmes de gestion de la relation client, y compris la maintenance des données, le soutien des forces sur le terrain et la formation

Work Experience

Expérience professionnelle dans l'industrie pharmaceutique

Skills

Adaptabilité

Tableaux de bord d'entreprise

Excellence commerciale

Systèmes de refroidissement

CRM (Gestion de la Relation Client)

Curiosité

Fidélisation de la clientèle

Service client

Efficacité

Microsoft Excel

Affectation de ressources

Ventes

Interface client client (CRM) Salesforce

Politiques de sécurité

Esprit d'équipe

Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部門
International

Business Unit
Marketing

地点
Colombia

站点
Bogota (Pharmaceuticals / GDD / NTO / CTS)

Company / Legal Entity
CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
CDI

Shift Work
No

```

function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69b45a4e21eba149449798"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer69b45a4e21eba149449798", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom ' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over ' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };

```

```

try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } })); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

```



VIDEO

Job ID
REQ-10073705

Field Excellence Associate

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10073705

Field Excellence Associate

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10073705-field-excellence-associate-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Field-Excellence-AssociateREQ-10073705>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Field-Excellence-AssociateREQ-10073705>