

Field Excellence Associate

Job ID
REQ-10073705

3月 13, 2026

Colombia

摘要

Ayuda a los gerentes de ventas a asignar objetivos de negocios mediante la gestión de la fuerza de campo más eficiente. Ayuda a los Gtes. del área asignada durante todas las fases de administr. de la fuerza de campo (diseño de la fuerza de campo y asign. de recursos, diseño del territorio, entrono del plan de los objetivos/llamada de ventas, evaluación y superv. del desempeño, etc.) proporcionando conocim. y análisis de valor agregado, KPIs confiables y cifras precisas. También puede ser responsable del diseño del esquema, la implem. y cálculo de devoluc. relacion., de los incentivos.

About the Role

Major Accountabilities

- Gestionar de forma autónoma los temas de efectividad de la fza. de vtas. del área asignada
- Responsable de brindar inform. relacionada con el tamaño, la estructura y el despliegue de la fza.

de campo dentro del equipo asignado

-Implement. y supervisi ó n del objetivo de ventas, planific. de llamadas, segment. y procesos de establecim. de objetivos a nivel farmacia/cuenta/m é dico

-Dise ñ o e implem. del esquema de incent. (establec. de obj., elabor. de informes, c á lculo de la devoluci ó n)

-Responsable de la gesti ó n de las herram. de Efectividad de la Fza. de Vta. para el á rea asignada

-Punto de contacto para toda la infor. en relaci ó n al an á lisis de la Efectiv. de la Fza. de Vta.

-Gesti ó n de Proyectos de iniciativas espec í ficas y an á lisis ad-hoc en el dominio de Efectividad de la Fuerza de Ventas

-Notificaci ó n de quejas t é cnicas / eventos adversos / escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis dentro de las 24 horas posteriores a la recepci ó n

-Distribuci ó n de muestras de comercializaci ó n (cuando proceda)

Key Performance Indicators

-Calidad del an á lisis - Optimizaci ó n de la fuerza de campo, segmentaci ó n y orientaci ó n, planificaci ó n de llamadas y an á lisis de campo.

-Gesti ó n de los sistemas de gesti ó n de relaciones con los clientes, incluido el mantenimiento de datos, el soporte de la fuerza de campo y la capacitaci ó n

Work Experience

Experiencia laboral en la industria farmac é utica

Skills

Adaptabilidad

Tableros de negocios

Excelencia Comercial

Sistemas de enfriamiento

CRM (Gesti ó n de la relaci ó n con el cliente)

Curiosidad

Retenci ó n de clientes

Servicio al cliente

Efectividad

Microsoft Excel

Asignaci ó n de recursos

Ventas

Salesforce Crm

Pol í ticas de seguridad

Jugador de equipo

Language

Ingl é s

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Marketing

地点

Colombia

站点

Bogota (Pharmaceuticals / GDD / NTO / CTS)

Company / Legal Entity

CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

```

function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69b458ed375c7585377139"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer69b458ed375c7585377139", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };

```

```

try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } })); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

```



VIDEO

Job ID
REQ-10073705

Field Excellence Associate

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10073705

Field Excellence Associate

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10073705-field-excellence-associate-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Field-Excellence-AssociateREQ-10073705>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Field-Excellence-AssociateREQ-10073705>