

SALES REP SR - Oncologia (Rio de Janeiro)

Job ID
REQ-10073601

3月 27, 2026

Brazil

摘要

#LI-Onsite

Location: Rio de Janeiro, Brasil

Relocation Support: This role is based in Rio de Janeiro, Brasil. Novartis is unable to offer relocation support: please only apply if accessible.

Na Novartis, estamos reimaginando a medicina – e, como SALES REP em Oncologia, você estará na linha de frente dessa transformação. Nesta função, você terá a oportunidade de impactar diretamente a jornada de pacientes, criando conexões significativas com profissionais de saúde e cocriando soluções que ampliam o acesso a terapias inovadoras. Atuando em um ambiente estratégico e desafiador, você liderará seu território com visão de negócio, escuta ativa e uso inteligente de dados, sempre com ética, colaboração e foco em resultados que realmente fazem a diferença na vida das pessoas.

About the Role

Key Responsibilities

- Personalizar e orquestrar jornadas de engajamento omnicanal para profissionais de saúde prioritários, com base em preferências e insights.
- Construir parcerias de longo prazo, baseadas em confiança, com profissionais de saúde por meio de colaboração estratégica e geração contínua de valor.
- Proporcionar experiências memoráveis e centradas no cliente, por meio de escuta ativa e compreensão profunda do ambiente local de saúde.
- Utilizar dados disponíveis para planejar, priorizar e otimizar dinamicamente território, contas e planos de interação com clientes.
- Compartilhar insights acionáveis dos clientes com stakeholders internos para apoiar o desenvolvimento de conteúdos, campanhas e estratégias de engajamento.
- Colaborar de forma ética com equipes multifuncionais para cocriar soluções que atendam às necessidades não atendidas de clientes e pacientes.
- Atuar com integridade e transparência, promovendo relações respeitadas e alinhadas aos valores e padrões de compliance da Novartis.

Essential Requirements

- Experiência comprovada em Acesso ao Mercado, com atuação consistente nos segmentos público e privado de saúde.
- Vivência prática com terapias de especialidades, preferencialmente tratamentos biológicos e relacionados à Oncologia.
- Histórico comprovado de atuação em mercados de medicamentos de alto custo e ambientes complexos de reembolso.
- Forte capacidade de gestão de contas e território, utilizando uma abordagem estruturada e orientada por dados.
- Elevado padrão ético, com aderência consistente às normas de compliance, governança e regulamentações do setor.
- Residência na região de Rio de Janeiro, garantindo plena acessibilidade ao território de atuação da posição.

Desirable Requirements

- Experiência na especialidade de Oncologia, com sólido entendimento de jornadas terapêuticas complexas.
- Atuação prévia no mercado de Câncer de Próstata, considerada um diferencial relevante para a posição.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

Brazil

站点

Santo Amaro

Company / Legal Entity

BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENTIAS S.A

Functional Area

Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69c79e8209110277464542"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth < originalWidthValue) {
var config = { targetId:
"kalturaplayer69c79e8209110277464542", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
```

```
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {  
  players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {  
    players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===  
'function') { otherPlayer.pause(); } }); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Job ID
REQ-10073601

SALES REP SR - Oncologia (Rio de Janeiro)

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10073601

SALES REP SR - Oncologia (Rio de Janeiro)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10073601-sales-rep-sr-oncologia-rio-de-janeiro-pt-br>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/SALES-REP-SR---Oncologia--Rio-de-Janeiro-REQ-10073601>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/SALES-REP-SR---Oncologia--Rio-de-Janeiro-REQ-10073601>