

Consultant en ventes sp é cialis é es Neurosciences-Rive-Sud de Montr é al, Centre du Qu é bec

Job ID
REQ-10072812

2月 26, 2026

Canada

摘要

LIEU DE TRAVAIL: Rive-Sud de Montr é al et Centre-du-Qu é bec, #LI-Remote

Novartis ne sera pas en mesure de vous relocaliser pour ce r ô le. S ' il vous plait seulement postuler si ce lieu de travail vous convient.

Description de ce role:

À propos du r ô le:

Le Consultant en ventes sp é cialis é es, Scl é rose en plaques, sera responsable de stimuler la croissance des ventes, la part de march é et la fid é lit é à la marque pour KESIMPTA (ofatumumab) sur la rive-sud de Montr é al et le centre du Qu é bec. Ce r ô le implique de collaborer avec les professionnels de la sant é , en particulier les neurologues et autres sp é cialistes concern é s, afin de fournir de l ' é ducation, de l ' information sur le produit et du soutien menant à des soins optimaux pour les patients. Ce poste exige une personne motiv é e, ax é e sur les r é sultats, poss é dant un historique é prouv é en ventes pharmaceutiques sp é cialis é es, d ' excellentes aptitudes en communication, un fort esprit de collaboration et la capacit é de naviguer dans un environnement concurrentiel.

Ce rôle relève du Directeur associé des ventes et travaille en étroite collaboration avec l'équipe multifonctionnelle Neurosciences.

About the Role

-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
-
-
-

-
-
-

Chez [Novartis](#), nous sommes déterminés à être un partenaire de valeur et à défendre les intérêts des patients, en comprenant bien leurs besoins tout au long de leur parcours de soins - de la mise au point d'un médicament au diagnostic, en passant par l'accès aux soins et au-delà. Nous y parvenons notamment en tirant parti des données, de la technologie et des partenariats.

En France, nous nous concentrons sur cinq domaines thérapeutiques : l'hématologie, les tumeurs solides, les maladies cardiovasculaires, la neuroscience et l'immunologie. Nous développons et fournissons

aussi des traitements par l'entremise d'autres marques commercialisées et reconnues qui aident aujourd'hui des millions de patientes et patients. Au cours des cinq dernières années, nous avons investi en moyenne plus de 30 millions de dollars en recherche et développement au Canada. Nous menons également des essais cliniques dans toutes les régions du pays.

: Novartis s'engage à créer un environnement de travail exceptionnel et inclusif ainsi qu'une équipe diversifiée représentant les patients et les communautés que nous servons.

Bilinguisme (français et anglais) requis pour assurer la collaboration avec différents intervenants à l'extérieur du Québec sur une base régulière.

Communication, Compétences d'influence, Compétences techniques, Conformité, Connaissance du client, Éthique, Excellence commerciale, Gestion de conflits, Gestion des comptes, Industrie de la santé, Négociation, Travail interfonctionnel, Ventes

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Marketing

地点
Canada

站点
Field Sales (Canada)

Company / Legal Entity
CA04 (FCRS = CA004) NOVARTIS PHARMA CANADA INC.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
CDI (Ventes)

Shift Work
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69a5e7806fa64679045075"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer69a5e7806fa64679045075", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ' , ' right' , ' top ' , 'bottom ' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside' , ' hidden ' , 'over ' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
```

```
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } })); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Job ID
REQ-10072812

Consultant en ventes sp é cialis é es Neurosciences-Rive-Sud de Montr é al, Centre du
Qu é bec

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10072812

Consultant en ventes sp é cialis é es Neurosciences-Rive-Sud de Montr é al, Centre du
Qu é bec

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10072812-consultant-en-ventes-specialisees-neurosciences-rive-sud-de-montreal-centre-du-quebec-fr-ca>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/NovartisCareers/job/Field-Sales-Canada/Consultant-en-ventes-spcialises---NeuroscienceREQ-10072812>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/NovartisCareers/job/Field-Sales-Canada/Consultant-en-ventes-spcialises---NeuroscienceREQ-10072812>