

## (高级医药代表 / 资深产品专员)

Job ID  
REQ-10071824

2月 12, 2026

China

### 摘要

Торговый представитель является ведущей движущей силой для наших клиентов и эффективности продаж. Они являются лицом компании и строят глубокие отношения, которые приносят пользу. Их задача - стимулировать рост продаж в соответствии с требованиями рынка.

### About the Role

Major Accountabilities

- ~Стимулирование конкурентного роста продаж
- ~Персонализируйте и организуйте взаимодействие с клиентами и работниками, отражая предпочтения клиентов, используя различные каналы взаимодействия
- ~Укрепляйте взаимодействие, работая в партнерстве с медицинскими специалистами

временем наладить устойчивое сотрудничество с компа  
~Обеспечьте запоминающийся, ориентированный на клиен  
клинической дифференциации, прислушиваясь к его потр  
медицинскую среду.  
~Используйте доступные источники данных для создания  
приоритетов и корректировки соответствующих планов  
территорией, учетной записью и клиентами  
~Делитесь информацией о клиентах с соответствующими  
сторонами на постоянной основе для поддержки разрабо  
взаимодействия, связанных с продуктами и индикаторам  
~Приносите пользу клиентам и пациентам  
~Обеспечьте совместную работу с кросс-функциональным  
внедрения решений, которые удовлетворяют неудовлетв  
пациентов  
~Действуйте честно и добросовестно, обращаясь с клиен  
уважительно с четкими намерениями. Сталкиваясь с эти  
правильно и говорите, когда что-то кажется неправильн  
этики, ценностей и поведения Novartis.

## Key Performance Indicators

Торговый представитель является ведущей движущей си  
клиентами и эффективности продаж. Они являются лицом  
клиентов и строят глубокие отношения, которые принос  
стимулировать рост продаж в соответствии с требовани

## Work Experience

NA

## Skills

Навыки продаж  
Информация о клиентах  
Коммуникативные навыки  
Навыки влияния  
Управление конфликтами  
Навыки ведения переговоров  
Технические навыки  
Управление счетом  
Межфункциональная координация  
Сектор здравоохранения  
Коммерческое совершенство  
Этика  
Согласие

## Language

Английский

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门  
International

Business Unit  
Sales

地点  
China

站点  
Maanshan (Anhui Province)

Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area  
Sales

Job Type  
Full time

Employment Type  
Regular (Sales)

Shift Work  
No

```

function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer6992e73bafc21836904271"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer6992e73bafc21836904271", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;(' left', ' right', ' top', 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;(' alongside', ' hidden', 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };

```

```

try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } }); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

```



VIDEO

Job ID  
REQ-10071824

**(高级医药代表 / 资深产品专员)**

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10071824

**(高级医药代表 / 资深产品专员)**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:**

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10071824-gaojiyiyadaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ru-ru>

**List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10071824>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10071824>