

Associate Field Operation Manager

Job ID
REQ-10071729

2月 10, 2026

China

摘要

Ür ü n eri ŝ imi ve sat ı ŝ performans ı n ı ö l ç me, segmentasyon ve Hedefleme, hesap planlamas ı , te hesaplamas ı , CRM sistem y ö netimi ve pazar analiti ğ i arac ı l ı ğ ı yla i ç g ö r ü ler olu ŝ turma dahil ol ü zere Sat ı ŝ G ü c ü Etkinli ğ i teslim edilebilirleri tasarlayarak ve uygulayarak sat ı ŝ liderlerine Sat ı ŝ Etkinli ğ i i ŝ orta ğ ı olarak hareket edin. Gelecekte sat ı ŝ etkinli ğ i ve verimlili ğ i ile nas ı l ü st ü nl ü k sa ğ layaca ğ ı na dair bir yol haritas ı n ı n tan ı m ı na katk ı da bulunun. İ lgili t ü m KPI'lar ı ve sat ı ŝ performans ı n ı standart bir ŝ ekilde takip edin ve pazar ı n gelecekteki gereksinimlerine uyabilirsiniz.

About the Role

Major Accountabilities

- Sat ı ŝ Ekibi Etkinli ğ i ekibini y ö netme veya ekip i ç inde ö nemli bir i ŝ leme/hizmete liderlik etmesi
- B ö lgesel Ticari M ü kemmellik ekibiyle (CRM, Analitik, Panolar, İ ç g ö r ü ler vb.) yak ı n uyum i ç inde altyap ı ve sistemlerin kurulumu ve y ü ksek veri kalitesi ve kullan ı m ı sa ğ lanmas ı

-Standartlaştırılmış Satış G¼¼ Etkinliği sistemleri, araçları, analizleri, performans panoları ve nitel KPI'ları uygulayın

-Hedef ve segmentasyon, bölge tasarımı / hizalaması, Saha G¼¼ kapasite planlaması, ürün tahç ağrı planı tasarımı ve izlenmesi, hesap planlaması ve müşteri kazanım stratejileri ve eylem planı performans ölçümü, izleme ve Saha G¼¼ yatırımların getirisi analizi ile Saha G¼¼ verimliliğini yöneyim ve kaynak tahsisi karar vermenin kalitesini ve şeffaflığını artırın

-Veri çıkarma ve KAM standartlarını izleme dahil CRM sisteminin bakımı

-Sistematiği çğörlere üretmeyi ve işletme için öneriler oluşturmayı yönlendirin

-Piyasa verilerinin derlenmesini ve aylık analizini sağlamak

-İç ve dış verilere dayalı geçici pazar, ürün ve iş analizinin oluşturulması

-Satış liderliğ ekibi için sunular oluşturma

-Saha G¼¼ teşvik sistemleri geliştirmek, yükseltmek ve izlemek

-Stratejik şirket ve İş Birimi hedeflerini satış ve promosyon planları ve teşvik programları ile uyumlaştırmak

-Departman için kaynak tahsisi içeren projeleri destekleyin (ör. satış planlaması)

-Novartis ürünleriyle ilgili teknik şikayetlerin / olumsuz olayları / özel durum senaryolarını nı analiz etmek ve 24 saat içinde raporlanması

-Pazarlama örneklerinin dağıtımını (uygun olduğunda)

Key Performance Indicators

Ürünü erişimi ve satış performansını ölçme, segmentasyon ve Hedefleme, hesap planlaması, tehesaplama, CRM sistem yönetimi ve pazar analitiği araçları ile iç çğörlere üretmeyi ve işletme için öneriler oluşturmayı yönlendirin

Üzere Satış G¼¼ Etkinliği teslim edilebilirleri tasarlayarak ve uygulayarak satış liderlerine Satış Etkinliği iş ortağı olarak hareket edin. Gelecekte satış etkinliği ve verimliliği ile nasıl üst ünlük sağlayacağına dair bir yol haritasını nı nı na katkıda bulunun. İlgili tüm KPI'ları ve satış performansını standart bir şekilde takip edin ve pazarın gelecekteki gereksinimlerine uyabilirsiniz.

Work Experience

Sağlıklı sektörde ticari deneyim ve/veya liderlik deneyimi

Sağlıklı Hizmetleri / İlaç / ilgili sektörlere satış

Skills

Biliş Zekası

İş Analizi

İş Panoları

Kapasite Planlaması

Soğutma Sistemleri

Müşteri Edinme Stratejileri

Müşteri katılımı

Müşteri Hizmetleri

Veri Çıkarma

Veri Kalitesi

Yönetim Becerileri

Ticaret

Performans Ölçümü

Satış G¼¼ (CRM)

G¼¼venlik Politikaları

Hedef Odaklılık

Language

English

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type
Kadrolu

Shift Work
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer698c094267186256140173"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer698c094267186256140173", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } })); }); }) catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Job ID
REQ-10071729

Associate Field Operation Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10071729

Associate Field Operation Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10071729-associate-field-operation-manager-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071729
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071729