

Representante de Ventas-Inmunología

Job ID
REQ-10071503

3月 27, 2026

Peru

摘要

El representante de ventas va a impulsar las ventas y la participación de mercado en su territorio mediante la gestión estratégica de clientes, la construcción de relaciones con profesionales de la salud, la personalización de interacciones de valor y la colaboración con equipos internos, actuando siempre con ética e integridad.

About the Role

Principales actividades:

- Alcanzar los objetivos de ventas y participación de mercado en el territorio asignado.
- Identificar y priorizar clientes de alto potencial utilizando datos y análisis.
- Establecer relaciones estratégicas con HCPs y líderes de opinión para influir en decisiones de prescripción.
- Ejecutar planes de visita a médicos y farmacias, adaptando el mensaje a las necesidades del

cliente.

- Entablar conversaciones basadas en valor (presenciales y virtuales) para comprender retos, factores de decisión y oportunidades.
- Personalizar la interacción con clientes, aprovechando contenido relevante y herramientas digitales.
- Colaborar con equipos multifuncionales para diseñar soluciones que respondan a necesidades no cubiertas.
- Actuar con integridad y ética, cumpliendo el Código de Conducta y valores corporativos.

Requisitos

- Licenciatura en áreas relacionadas (Ciencias de la Salud, Administración, Marketing).
- Experiencia de ventas en la industria farmacéutica mínima de 3-5 años en inmunología o áreas afines.
- Habilidades de comunicación efectiva y negociación.
- Capacidad para analizar datos y generar planes estratégicos.
- Orientación al cliente y enfoque en resultados.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

Peru

站点

Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS)

Company / Legal Entity

PE01 (FCRS = PE001) Novartis Biosciences Peru

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69c743cb6749d450457824"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth < originalWidthValue) {
var config = { targetId:
"kalturaplayer69c743cb6749d450457824", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
```

```
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); setTimeout(() => { setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) { players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => { players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause === 'function') { otherPlayer.pause(); } })); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Job ID
REQ-10071503

Representante de Ventas-Inmunología

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10071503

Representante de Ventas-Inmunología

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10071503-representante-de->

ventas-inmunologia

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Lima-Pharmaceuticals--GDD--CTS/Field-Force-RepresentativeREQ-10071503>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Lima-Pharmaceuticals--GDD--CTS/Field-Force-RepresentativeREQ-10071503>