

(高級大区经理)

Job ID
REQ-10071100

3月 03, 2026

China

摘要

販売機能の上級管理職、定義された製品または製品ポートフォリオの営業活動をリードする。Oncology ポートフォリオの合意された販売目標と販売チームの管理を担当します。必要な治療領域に専門知識をもたらします。

About the Role

Major Accountabilities

-割り当てられたチームのパフォーマンスに責任を負い、売上と市場シェアの目標に同意する以上の努力をします。チームの予算と費用に対する責任を負う。現場の力チームに営業部隊の戦略と目標を伝え、それを現地の実装計画に変換して、目標を達成します。

-主要なアカウント、マーケティング/プロダクトマネージャー、適切な医療アドバイザーとのコラボレーションに対する責任;製品の戦略実装と運用計画の確保

-それぞれの製品のそれぞれの地域での市場シェアの成長を維持する責任。

ボリュームと市場シェアの拡大をサポートするために、ビジネス構築の機会を特定し、実装します。

割り当てられた治療分野の最新の科学的発展に遅れないようにしてください。製品知識、市場価格、競合他社の価格設定などに関する最新情報を入手できます。

ブランドチーム、マーケットアクセスチーム、その他の部門横断チームを推奨します。

専門知識を持ち、同僚、部下、外部の利害関係者に影響を与える際に使用します。専門分野に関するさまざまな問題についてアドバイスを提供します。プロジェクト、リーダーシップチーム、および組織内の他のチームに対する専門分野での協議を拡張します。営業の専門家のチームを率いる;必要に応じてそれらを導き、訓練する

すべてのノバルティスのコンプライアンス、手順、ポリシーに従っていることを確認します。包括的なチーム文化を発展させる。

専門知識を持ち、同僚、部下、外部の利害関係者に影響を与える際に使用します。専門分野に関するさまざまな問題についてアドバイスを提供します。プロジェクト、リーダーシップチーム、および組織内の他のチームに対する専門分野での協議を拡張します。営業の専門家のチームを率いる;必要に応じてそれらを導き、訓練する

受領後24時間以内にノバルティス製品に関連する技術的苦情/有害事象/特殊事例の報告

マーケティングサンプルの配布(該当する場合)

Key Performance Indicators

販売機能の上級管理職、定義された製品または製品のポートフォリオの営業活動をリードする。Oncology ポートフォリオの合意された販売目標と販売チームの管理を担当します。必要な治療分野に専門的な知識をもたらします。

Work Experience

ヘルスケア/ファーマ/関連ビジネスにおける営業

製薬業界の変化を理解することができる。

市場に関する知識、ネットワークがあれば望ましい

発売前の活動

Skills

アカウント管理

分析スキル

アセンブリー言語

指導

報酬管理(従業員)

CRM(顧客関係管理)

カスタマーケア

顧客エンゲージメント

顧客体験

顧客満足

インサイドセールス(テレマーケティング)

市場占有率

マイクロソフトパワーポイント

パフォーマンス管理

医薬品

プレゼンテーションスキル

製品ラインアップ

Qtの
販売管理
Salesforce Crm

Language

英語

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部門
International

Business Unit
Sales

地点
China

站点
Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Sales

Job Type

Full time

Employment Type
Regular (Sales Manager)

Shift Work
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69a7b8e51c483701071015"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth < originalWidthValue) {
var config = { targetId:
"kalturaplayer69a7b8e51c483701071015", provider: { widgetId: "1Qm7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
```

```
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===  
'function') { otherPlayer.pause(); } }); }); } } catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Job ID
REQ-10071100

(高级大区经理)

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10071100

(高级大区经理)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10071100-gaojidaqujingli-ja-jp>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10071100>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10071100>