

## Head DDIT China

Job ID  
REQ-10067679

1月 20, 2026

China

### 摘要

- The Head Strategic Business Partner for China is the single point of accountability for technology and lead the strategic alignment of the technology roadmap to business strategy, transformation objectives and value.
- This leader will ensure that a robust and agile Strategic Business Partner organization is in place to ensure quality services are delivered to stakeholders as per agreed service descriptions and to enable [Business Division/Function] strategy.
- As a member of the [Function] leadership team this leader will ensure the delivery of the DDIT services and DDIT strategy to support the global and local priorities. This leader establishes and maintains a true Enterprise / One Novartis mindset and effective coordination of effort across the DDIT domains.
- Acts as the Functional Product Family Lead
- Responsible for maximizing the value and utilization of the product family
- Owns all technical aspects of the product lifecycle in close partnership with the Business Product Manager
- Manages the interdependencies across product lines, looking for synergies and conflicts
- Co-create every step of a product roadmap: from ideation, to development through adoption and value realization in close partnership with the Business Product Owner

- Advocate for the business and customer strategy within the DDIT organization to steer Platform and Product investments, prioritization and decision making
- Identify and presents new technology trends, new technology capabilities and opportunities to senior business leaders within [Function] and identify potential business cases
- Owns the DDIT project portfolio within function and responsible for budget planning, reporting to stakeholders and delivering project portfolio and operations within allocated budget
- If this role is the most senior DDIT leader in a top market, this role will double-hat the DDIT Head for the market

## About the Role

### Major Accountabilities

- Mettre en place une é quipe de partenaires d ' affaires strat é giques qui se concentre sur la prestation de services de qualit é DDIT pour soutenir les op é rations commerciales en cours ainsi que la strat é gie commerciale à moyen et long terme.
- Soutenir la d é finition et la livraison du portefeuille DDIT [Fonction].
- Promouvoir un programme de changement culturel DDIT qui favorise la rapidit é , l ' agilit é , l ' orientation client, un fort engagement commercial et une r é flexion ax é e sur l ' impact commercial dans DDIT.
- Travailler en é troite collaboration avec d ' autres domaines de l ' ITD afin d ' é tablir des processus annuels ou p é riodiques pour le portefeuille, la budg é tisation, l ' architecture d ' entreprise, l ' identification des technologies, l ' approvisionnement en technologie, le d é veloppement des personnes et des comp é tences et d ' autres activit é s de soutien à l ' ITD.
- Assurer une exp é rience de premi è re classe aux associ é s de l ' é quipe en cr é ant un environnement inclusif et inspir é , en am é liorant les comp é tences et en d é veloppant les personnes.
- Articuler la strat é gie d ' affaires et l ' exp é rience client
- Co-cr é er la vision de la famille de produits et les feuilles de route des capacit é s d ' affaires et des clients avec le Product Owner de l ' entreprise
- Agir en tant que point de responsabilit é unique pour l ' informatique pour la mise en œuvre des feuilles de route produit dans l ' ensemble de la famille de produits.
- Assurer la disponibilit é de toutes les ressources techniques n é cessaires à la livraison, assurer la clart é des r ô les et fournir des forums pour clarifier les questions et r é soudre les conflits au fur et à mesure qu ' ils surviennent.
- Collaborer r é guli è rement avec les chefs de produit et les Scrum Masters
- Membre cl é du conseil de produit responsable de la gestion du respect du budget de la famille de produits, de la livraison de la feuille de route, de la priorisation et de la r é solution des conflits.
- G é rer le budget et les aspects financiers du portefeuille de projets et du budget op é rationnel au sein de la fonction DDIT
- Responsable de la performance, des co û ts et de la cr é ation de valeur commerciale du portefeuille de produits de bout en bout dans la [division commerciale]
- S ' il s ' agit du plus haut dirigeant d ' un NOCC ou d ' un march é de premier plan, ce r ô le est responsable du leadership fonctionnel interdisciplinaire DDIT dans le LT local et collabore entre les fonctions DDIT pour stimuler l ' engagement, am é liorer la satisfaction des clients internes et g é rer la crise, le cas é ch é ant
- Continuez à remettre en question le statu quo du point de vue de l ' unit é commerciale ou du march é en ce qui concerne les processus, l ' architecture technologique et le mod è le de prestation pour des

services DDIT plus rentables et adaptés à l'usage

-Signalement des plaintes techniques, des événements indésirables et des scénarios particuliers liés aux produits Novartis dans les 24 heures suivant leur réception.

-Distribution d'échantillons de commercialisation (s'il y a lieu)

## Key Performance Indicators

-Le partenaire commercial stratégique en chef pour [fonction] est le point de responsabilité unique pour la technologie et dirige l'alignement stratégique de la feuille de route technologique sur la stratégie commerciale, les objectifs de transformation et la valeur.

-Ce leader veillera à ce qu'une organisation de partenaires commerciaux stratégiques robuste et agile soit en place pour garantir que des services de qualité sont fournis aux parties prenantes conformément aux descriptions de services convenues et pour permettre la stratégie [division / fonction commerciale].

-En tant que membre de l'équipe de direction [Fonction], ce chef assurera la prestation des services DDIT et la stratégie DDIT pour soutenir les priorités mondiales et locales. Ce leader établit et maintient un véritable état d'esprit Enterprise / One Novartis et une coordination efficace des efforts dans tous les domaines DDIT.

-Agir en tant que responsable de la famille de produits fonctionnels

-Responsable de la maximisation de la valeur et de l'utilisation de la famille de produits

-Prend en charge tous les aspects techniques du cycle de vie du produit en étroite collaboration avec le chef de produit commercial

-Gère les interdépendances entre les lignes de produits, en recherchant les synergies et les conflits. Co-crée chaque étape d'une roadmap produit : de l'identification, au développement en passant par l'adoption et la réalisation de la valeur en partenariat étroit avec le Business Product Owner

-Défendre la stratégie commerciale et client au sein de l'organisation DDIT afin de piloter les investissements, la priorisation et la prise de décision de la plate-forme et des produits.

-Identifier et présenter les nouvelles tendances technologiques, les nouvelles capacités et opportunités technologiques aux hauts dirigeants de l'entreprise au sein de [Fonction] et identifier les analyses de rentabilisation potentielles

-Être responsable du portefeuille de projets DDIT dans le cadre de ses fonctions et responsable de la planification budgétaire, de l'établissement de rapports aux parties prenantes et de la réalisation du portefeuille de projets et des opérations dans les limites du budget alloué

-S'il s'agit du responsable DDIT le plus haut placé sur un marché de premier plan, ce rôle portera une double casquette au responsable DDIT pour le marché.

## Work Experience

Expérience professionnelle dans l'industrie pharmaceutique

Gestion de la relation

Exploiter la technologie numérique/les données massives

Expérience mondiale multinationale

Interactions avec la haute direction

Influencer sans autorité

Les antécédents dans la fourniture de solutions mondiales à grande échelle

Collaborer par delà les frontières

## Skills

Leadership stratégique

Sens des affaires  
Développement des talents  
Exigences du client  
Analyse technique des besoins de l'entreprise  
Modélisation financière  
Conseil en technologies de l'information  
Planification stratégique  
Gestion des parties prenantes  
Gestion de projet

Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门  
Operations

Business Unit  
Information Technology

地点  
China

站点  
Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity  
CN14 (FCRS = CN014) China Novartis Institutes for BioMedical Research Co., Ltd.

Functional Area  
Technology Transformation

Job Type  
Full time

Employment Type  
CDI

Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10067679

Head DDIT China

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10067679

Head DDIT China

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10067679-head-ddit-china-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10067679>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10067679>