

# Representante de Ventas Oncolog í a CDMX

Job ID REQ-10066034

11月 03, 2025

Mexico

## 摘要

Responsable de la gesti ó n de cuentas clave a nivel local, generalmente administrando un equipo peque ñ o o administrando cuentas / relaciones espec í ficas. Gestionar la relaci ó n comercial y las actividades con cuentas clave con el fin de fomentar y ampliar la relaci ó n y obtener los objetivos de ventas. Desarrollar y mantener relaciones con las partes interesadas clave dentro de las cuentas, desarrollando una comprensi ó n profunda de los desaf í os de los clientes con respecto a los pacientes e identificando soluciones que mejoren la atenci ó n al paciente.

#### About the Role

Major Accountabilities

- Responsable de impulsar las ventas, la promoci ó n y el desarrollo en las cuentas designadas para alcanzar los objetivos comerciales
- Desarrollar la estrategia de desarrollo de clientes, planes de acción KAM dedicados para cuentas

asignadas, alinea los objetivos de la cuenta y se ejecuta.

- Liderar la preparaci ó n de estrategias y planes t á cticos individuales y dar aportes estrat é gicos en t é rminos de an á lisis, potencial futuro y programas clave requeridos para las cuentas
- Preparar y negociar contratos, y guiar las iniciativas que la empresa lanza para apuntar a una cuenta particular
- Analizar la situaci ó n del mercado, incluidas las actividades de inteligencia competitiva en cuentas clave y competidores clave
- Organizar eventos de clientes y otros programas de forma independiente o con el departamento de marketing/m é dico, de acuerdo con los planes t á cticos de negocio acordados
- Contribuir a la cartograf í a de las partes interesadas, incluida la segmentaci ó n y la elaboraci ó n de perfiles, y proporcionar datos precisos y oportunos para el sistema CRM de Novartis.
- Responsable de impulsar el plan de operaciones de ventas y de lograr objetivos de ventas acordados y de rendimiento m á s amplios para su propia parte de la organizació n.
- Desarrollar un equipo de ventas eficaz a trav é s de la formaci ó n y el coaching o la gesti ó n de programas comerciales clave
- Notificación de quejas técnicas / eventos adversos / escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis dentro de las 24 horas posteriores a la recepción
- Distribución de muestras de comercialización (cuando proceda)

## **Key Performance Indicators**

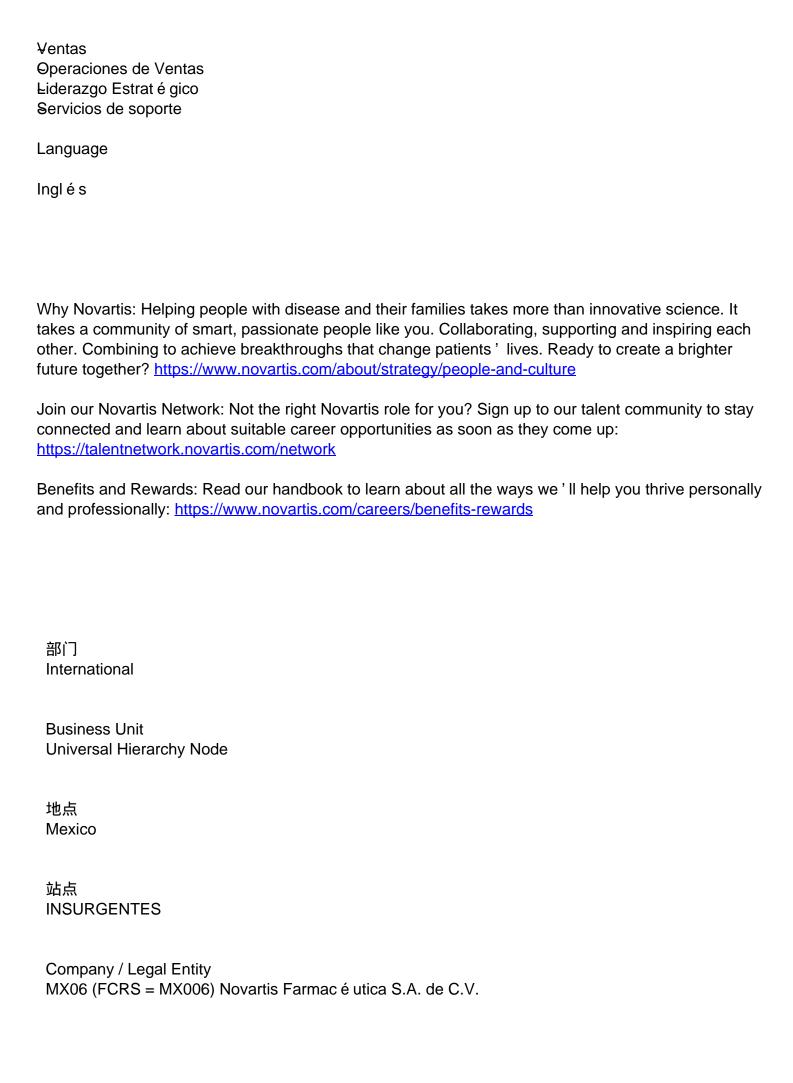
Responsable de la administraci ó n de cuentas clave a nivel local, normalmente administrando un equipo peque ñ o o administrando cuentas/relaciones espec í ficas. Gestionar la relaci ó n comercial y las actividades con cuentas clave con el fin de fomentar y ampliar la relaci ó n y obtener los objetivos de ventas. Desarrollar y mantener relaciones con las partes interesadas clave dentro de las cuentas, desarrollando una comprensi ó n profunda de los desaf í os de los clientes con respecto a los pacientes e identificando soluciones que mejoren la atenci ó n al paciente.

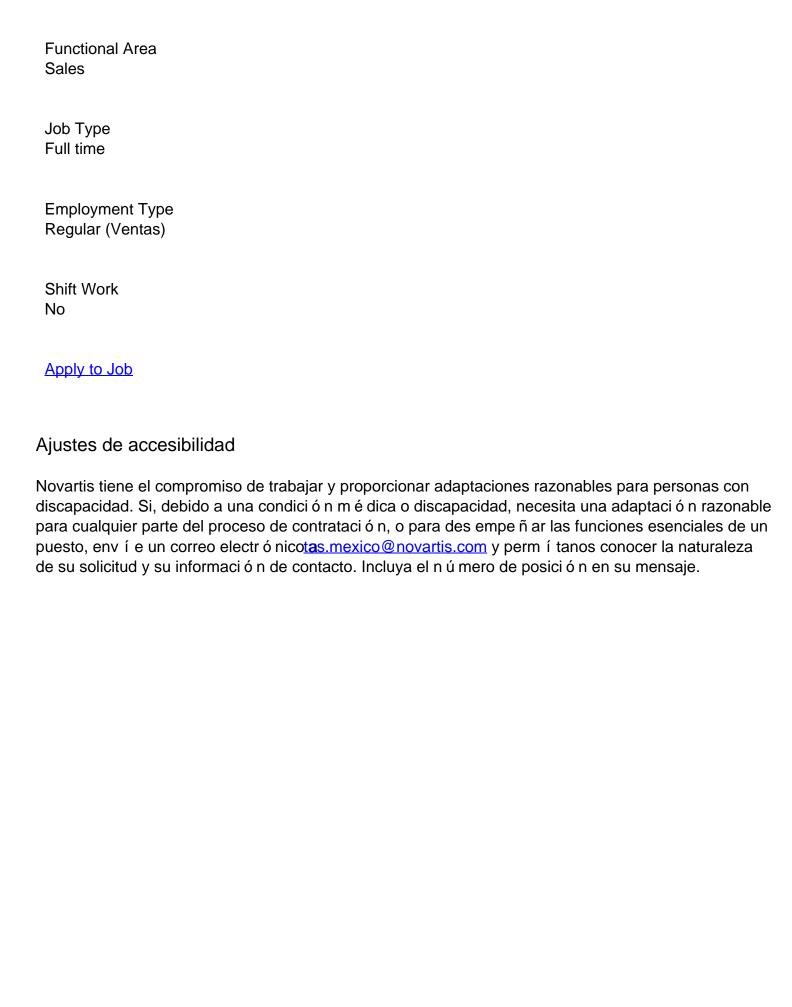
### Work Experience

Gesti ó n de m é tricas y problemas de calidad Dise ñ o de ensayos cl í nicos, revisi ó n de datos y elaboraci ó n de informes Tecnolog í as innovadoras y anal í ticas

#### Skills

Gesti ó n de cuentas
Gesti ó n de Compensaciones (Empleados)
Programaci ó n de Computadoras
Gosm é ticos
GRM (Gesti ó n de la relaci ó n con el cliente)
Atenci ó n al cliente
Ventas de campo
Gesti ó n de Cuentas Clave
Merchandising
Habilidades multitarea
Administraci ó n de oficinas
Atenci ó n al paciente
Procuraci ó n
Promoci ó n (Marketing)







Job ID REQ-10066034

Representante de Ventas Oncolog í a CDMX

Apply to Job

## Source URL:

https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10066034-representante-deventas-oncologia-cdmx-es-es

List of links present in page

- 1. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
- 2. https://talentnetwork.novartis.com/network
- 3. https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards
- 4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Represent ante-de-Ventas-Oncologa-CDMXREQ-10066034
- 5. mailto:tas.mexico@novartis.com
- 6. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Represent ante-de-Ventas-Oncologa-CDMXREQ-10066034