

Sr. Sales Executive

Job ID
REQ-10066014

10月 30, 2025

Hong Kong Special Administrative Region, China

摘要

Sat ı ř Temsilcisi, m ü ř teri etkile ř imlerimizin ve sat ı ř performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü M ü ř teri deneyimi yakla ř ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir ř ekilde sat ı ř b ü y ü mes i ç in m ü ř teriler ve hastalar i ç in de ğ er sa ğ layan derin ili ř kiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

- ~Rekabet ç i Sat ı ř B ü y ü mesi Sa ğ lay ı n
- ~M ü ř teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile ř im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü ř teri etkile ř imi yolculuklar ı n ı ki ř iselle ř tirin ve d ü zenleyin
- ~Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i ř birli ğ i geli ř tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa ğ lay ı n
- ~İ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa ğ l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la ř man ı n ö tesin

unutulmaz, m ü ş teri odaklı ı deneyimler sunun

~İ lgili b ö lge, hesap ve m ü ş teri etkile ş im planlar ı n ı olu ş turmak, dinamik olarak ö nceliklendirmek ve ayarlamak i ç in mevcut veri kaynaklar ı ndan yararlan ı n

~Ü r ü n ve endikasyonla ilgili i ç eriklerin, kampanyalar ı n ve etkile ş im planlar ı n ı n geli ş tirilmesini desteklemek i ç in m ü ş teri i ç g ö r ü lerini ilgili i ç payda ş larla s ü rekli olarak payla ş ı n

~M ü ş terilere ve Hastalara De ğ er Kat ı n

~Kar ş ı lanmam ı ş m ü ş teri ve hasta ihtiya ç lar ı n ı kar ş ı layan ç ö z ü mler tasarlamak ve uygulamak i ş levler aras ı ekiplerle uyumlu bir ş ekilde i ş birli ğ i yap ı n

~M ü ş terilere ve i ş arkadaş lar ı na ş effaf ve sayg ı l ı bir ş ekilde a ç ı k bir niyetle davranarak do ğ ru d ü r ü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ş ı la ş t ı ğ ı n ı zda, do ğ ru olan ı yap ı n ve i ş ler do ğ ru g ö r ü nmedi ğ inde konu ş un. Novartis Etik Kurallar ı , De ğ erler ve Davran ı ş lar Kurallar ı 'na g ö re ya ş a

Key Performance Indicators

Sat ı ş Temsilcisi, m ü ş teri etkile ş imlerimizin ve sat ı ş performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici gü c ü M ü ş teri deneyimi yakla ş ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir ş ekilde sat ı ş b ü y ü mes i ç in m ü ş teriler ve hastalar i ç in de ğ er sa ğ layan derin ili ş kiler kurarlar.

Work Experience

NA

Skills

Sat ı ş Becerileri

M ü ş teri G ö r ü ş leri

~İ leti ş im Becerileri

Etkileme Becerileri

~Ç at ı ş ma Y ö netimi

M ü zakere Becerileri

~Teknik Beceriler

Hesap Y ö netimi

Fonksiyonlar Aras ı Koordinasyon

Sa ğ l ı k Sekt ö r ü

~Ficari M ü kemmelik

Etik

~Uyma

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Hong Kong Special Administrative Region, China

站点

Hong Kong

Company / Legal Entity

HK02 (FCRS = HK002) Novartis Pharma

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10066014

Sr. Sales Executive

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10066014-sr-sales-executive-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Hong-Kong/Sr-Sales-ExecutiveREQ-10066014
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Hong-Kong/Sr-Sales-ExecutiveREQ-10066014