

First Line Manager (m/w/d) CRM, Gebiet: Rheinland Pfalz/Saarland

Job ID
REQ-10065316

10月 31, 2025

Germany

摘要

Als First Line Manager sind Sie verantwortlich für die Führung und Koordination der Außendienstmitarbeiter Ihrer Region. Gleichzeitig sorgen Sie für die Umsetzung der Marketing- und Produktstrategien.

Die Rolle ist Teil vom Außendienst Team TA CRM und berichtet direkt an den Head Sales TA CRM.
#LI-Hybrid

About the Role

Ihre Aufgaben sind unter anderem:

- Analyse der regionalen Märkte und Entwicklung von regionalen Strategien zur Sicherung und zum Ausbau unserer Marktposition
- Führung und Coaching der Außendienstmitarbeiter

- Personalauswahl und permanente Weiterqualifizierung der Mitarbeiter
- Realisierung der Umsatz-, Aufwands- und Beitragsziele durch Erarbeitung und Umsetzung der Präparate- und Marketingkonzeptionen
- Persönliche Betreuung von Key Account-Kunden und Meinungsbildnern
- Crossfunktionale Zusammenarbeit mit Teams im Innen- und Außendienst
- Aktive Beteiligung bei der Entwicklung bei der kurz-, mittel- und langfristigen Vertriebs- und Marketingplanung

Was Sie für die Position mitbringen:

- Betriebswirtschaftliche oder naturwissenschaftliche Ausbildung
- Ausgebildete/r Pharmareferent/in, PTA, MTA, BTA, CTA oder Naturwissenschaftler/in
- Sachkenntnis nach §75 Arzneimittelgesetz
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Mehrjährige und nachweisliche erfolgreiche Tätigkeit im Pharma-Außendienst
- Strategische und analytische Kompetenz
- Hohe Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit
- Erfahrung in der Teamführung
- Gültiger Führerschein Klasse B bzw. Klasse 3

Warum Novartis?

Unser Vorsatz ist es, die Medizin neu zu gestalten, um Menschenleben zu verbessern und zu verlängern. Unsere Vision ist es, das wertvollste und vertrauenswürdigste Pharmaunternehmen der Welt zu werden. Wie wir das erreichen werden? Mit unseren Mitarbeitern. Es sind unsere Mitarbeiter, die uns tagtäglich dazu antreiben, unsere Ziele zu erreichen. Werden Sie Teil dieser Mission und dieses großartigen Teams!

Erfahren Sie hier mehr: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Was wir bieten:

Alle Informationen finden Sie in unserem Novartis Life Handbook (Englisch):

<https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>. Kontaktieren Sie den zuständigen Talent Acquisition Business PartnerIn, wenn Sie für weitere Details

Engagement für Vielfalt und Inklusion:

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität

oder Behinderung.

Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:

Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点

Germany

站点

North Rhine-Westphalia (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity

DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse team's representative of the patients and communities we serve. Hiring decisions are only based on the qualification for the position, regardless of gender, ethnicity, religion, sexual orientation, age and disability. The law provides for severely disabled / equal applicants the opportunity to involve the local representative body for disabled employees (SBV) in the application process. If you would like to request this, please let us know in advance as a note on your CV.



Job ID
REQ-10065316

First Line Manager (m/w/d) CRM, Gebiet: Rheinland Pfalz/Saarland

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10065316-first-line-manager-mwd-crm-gebiet-rheinland-pfalzsaarland>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/North-Rhine-Westphalia-Novartis-Pharma-GmbH/First-Line-Manager--m-w-d--CRM--Gebiet--Rheinland-Pfalz-SaarlandREQ-10065316-1>
8. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/North-Rhine-Westphalia-Novartis-Pharma-GmbH/First-Line-Manager--m-w-d--CRM--Gebiet--Rheinland-Pfalz-SaarlandREQ-10065316-1>