

## Medical/Specialist Representative

Job ID  
REQ-10065239

10月 20, 2025

Philippines

### 摘要

Торговый представитель является ведущей движущей силой для наших клиентов и эффективности продаж. Он является лицом нашей компании для наших клиентов и строит глубокие отношения, которые приносят пользу. Он стимулирует рост продаж в соответствии с требованиями.

### About the Role

#### Major Accountabilities

- Стимулирование конкурентного роста продаж
- Выявляйте и приоритизируйте клиентов с высоким потенциалом (медицинских работников и заинтересованных сторон), ключевых в назначении лекарств
- Повысьте эффективность продаж за счет умелой организации

опыта

~Вовлекайте и стройте отношения.

~Участвуйте в ценностно-ориентированных обсуждениях важнейшие проблемы клиентов, факторы, влияющие на возможности

~Персонализируйте и организуйте взаимодействие с клиентами работников, отражая предпочтения клиентов, используя каналы взаимодействия

~Укрепляйте взаимодействие, работая в партнерстве с клиентами, чтобы в будущем наладить устойчивое сотрудничество с компаниями

~Обеспечьте запоминающийся, ориентированный на клиента клинической дифференциации, прислушиваясь к его потребностям в медицинской среде.

~Установить эффективные рабочие отношения с лидерами в медицинскими инфлюенсерами (на территориальном уровне), чтобы улучшить путь пациента (правильный путь поведения, чтобы улучшить путь пациента (правильный путь поведения)

~Развивайте глубокое понимание и понимание клиентов

~Собирайте информацию о бизнесе клиента, чтобы понять

~Отслеживайте отзывы клиентов и преобразуйте их в действенную дополнительную ценность и превосходят ожидания

~Используйте доступные источники данных для создания приоритетов и корректировки соответствующих планов территории, учетной записью и клиентами

~Делитесь информацией о клиентах с соответствующими сторонами на постоянной основе для поддержки разработки взаимодействия, связанных с продуктами и индикаторами

~Приносите пользу клиентам и пациентам

~Обеспечьте совместную работу с кросс-функциональными командами внедрения решений, которые удовлетворяют недовольство пациентов

~Выступать в качестве надежного партнера для клиента в бизнес; слушать, чтобы учиться; стремиться углублять отношения с клиентами и этичностью; позиционировать себя для максимальной стоимости.

~Действуйте честно и добросовестно, обращаясь с клиентами уважительно с четкими намерениями. Сталкиваясь с этикой, правильно и говорите, когда что-то кажется неправильным этики, ценностей и поведения Novartis.

Key Performance Indicators

~Заполняется на местном уровне в соответствии с рекомендациями за результатами Совета по управлению эффективностью

Work Experience

NA

Skills

Навыки продаж  
Информация о клиентах  
Коммуникативные навыки  
Навыки влияния  
Управление конфликтами  
Навыки ведения переговоров  
Технические навыки  
Управление счетом  
Межфункциональная координация  
Сектор здравоохранения  
Коммерческое совершенство  
Этика  
Согласие

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门  
International

Business Unit  
Innovative Medicines

地点  
Philippines

站点

Makati City

Company / Legal Entity

PH03 (FCRS = PH003) Novartis Healthcare Philippines, Inc

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10065239

Medical/Specialist Representative

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10065239-medicalspecialist-representative-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/NovartisCareers/job/Makati-City/Medical-Specialist-RepresentativeREQ-10065239>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/NovartisCareers/job/Makati-City/Medical-Specialist-RepresentativeREQ-10065239>